

林立人：我参加比赛是因为马、熊、鹰 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/282/2021_2022__E6_9E_97_E7_AB_8B_E4_BA_BA_EF_c123_282711.htm

雅虎：各位网友大家下午好，欢迎来到今天的《赢家访谈》！今天我们请到的嘉宾是“赢在中国”的36强选手林立人先生，跟我们的网友打个招呼吧。林立人：朋友们好，大家好。雅虎：林先生最近几天来到北京，在忙什么呢？林立人：非常感谢我们“赢在中国”的项目组，以及我们中国中小企业投资项目的洽谈会，我们有两个展位，这次我们推出一款儿童手机，结果我们的展位围的水泄不通，是一个非常好的机会，非常感谢项目组给我们提供非常好的机会。这次要求做我们代理商的是380商家，这是收获最大的。雅虎：说起您的儿童手机，在36进12的比赛当中，您那一场也隆重介绍了一下您的产品当时您参加这个比赛的过程也有评委熊先生，说您参赛的“动机不纯”，但是是开玩笑的，您怎么看呢？林立人：这样说吧，熊老师怎么评价我，我想他有他的道理，但是我这次来的目的呢，一个是想把我多年来的创业历程介绍给大家，另外一个我心里有一个梦想，一直想做一个中国最优秀的网络商人，我们前几年一直通过阿里巴巴，我们确实在网络里面获得了很多的快乐，也是互联网给我们意想不到的收获，比如说像这个儿童手机，或者说这种数码相机都通过网络，其实我们当时没有推出这种产品，有很多的客户跟我们交流，说能不能做细分做儿童手机，是因为这个开始的。雅虎：我看您这个就是成品儿童手机是吗？林立人：对，看一看，中国第一款儿童手机面市了。雅虎：应该说儿童用这个手机

家长最担心的还是辐射问题，您在这上面应该也是做了很大的努力？林立人：这也是我们最重点考虑的问题，这个手机有这么几个优点，第一个优点就是尽可能降低它的辐射，是对儿童的保护，但是如果有记者问我，说能不能完全没有，这个是做不到的，因为是通过电信走的，第二个快捷键，比如幼儿一按键，妈妈的手机号码不一定记得住，只要记住按一就是妈妈，就可以了，可以随时保持跟父母的沟通。第三个，小学生容易发短信、打电话，一个是浪费了时间影响学习，还有一个可能打电话有高额的话费，所以这个手机的设定是由他父母设定的，他知道这个键是爸爸、这个键是妈妈，这个键是爷爷或者是老师。那么父母给他打电话是不受影响的，所以这个手机很受欢迎，不好意思，借这个机会打了个广告。雅虎：您这个手机适合多少年龄的小孩用？林立人：7岁以下比较合适一些。雅虎：我特别想知道，您这个手机的研发和参加“赢在中国”这个项目有没有关系？林立人：有这个关系因为当时这个想法在去年就有，但是因为可能工作比较多，就没有太投入，这次把这个手机拿过来，跟那些我们参赛的朋友交流，大家都认为挺好的，还有一个马云老师说的很好，他说我们做一件事一定要把它做好，决不放弃，所以既然有这么好的想法，前面也做了很多准备工作，那么通过这次比赛，我们以前可能需要很多东西反思，回去埋头苦干，终于把这个产品开发出来，所以真的很感谢“赢在中国”这个项目。雅虎：108都在北京的时候，包括108进36，可能您对这个项目，也和其他的选手进行过一些交流？林立人：是的。雅虎：他们给了你一些什么样的意见呢？林立人：因为我们当时是把方案，就是有一个方案，因为跟

我同居的赵尧先生，他是来自美国的选手，我们跟他在一起无话不说，然后我们把这个想法告诉他，因为他从不同的角度，因为他在美国，可能视野各方面比较好，他说如果我的产品出来的话，他愿意做我的产品的代理，在美国销售，这次我们也碰面了，所以说这个就做我们的产品，刚好他的展位在我的旁边，他说林立人你这么火啊，一定要给我做，我说当然可以的。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com