

潘石屹：我的成功创业之道 PDF转换可能丢失图片或格式，
建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/282/2021_2022__E6_BD_98_

E7_9F_B3_E5_B1_B9_EF_c123_282748.htm 要想创业找“最差”精英的力量就是能够激起人们追求成功的欲望。在为时40多分钟的连线时间里，第一个打进热线电话的章先生为了向潘石屹请教成功创业之道，足足“霸占”热线10分钟。其间手机上不断显示新的电话进入，但为了让老潘能为哈市培养出一位新的企业家，记者始终没有按下“切换”键。章先生首先谈到了很多想创业的人缺少资金的问题，老潘说：“我下海的时候也没钱，我记着我把鸭绒被等所有家当都卖掉以后，就80块钱。南下后先给别人打了一年工，然后就借了点钱，和一个朋友一起创业。回想起来当时是很艰难的。”老潘认为，要创业必须经过一个如何积累经验、如何看待财富的过程，他提起了前一天晚上“南北舌战”中温州企业家南存辉的例子。南存辉当年来北方，给别人钉鞋钉了3年时间，老潘觉得，这种经历比资金更重要。和章先生一样，许多想创业的人不知从何入手。老潘说：“创业做生意没有什么更复杂的东西，我的判断是，你到一个城市去，如果某一个行业服务质量最差、产品质量最差、没有任何效率可言，这个行业就包含着很大的创业机会。正因为它差，这个社会和城市才会需要变化。”管理之道：我放松，你快乐老潘在他的网上自我介绍是“娱乐地产商人”，正是他的那种轻松、幽默，甚至去拍电影这样的不务正业的态度，引起了人们对她更大的兴趣。一位打进电话的年轻读者首先检讨了自己的“眼拙”，他在去年12月份去找工作时，看到了光华路上有潘

石屹肖像的大广告牌，但当时他还不知道是谁，看了《超级访问》中幽默快乐的潘石屹，就一下子喜欢上他了。这位应届毕业生对现在大多企业在招聘时要求“经验”感到十分郁闷，老潘说：“我个人觉得越年轻的人创造力越大。另外我觉得，人人都是人才，只要你能把他利用好。”一位读者询问老潘在公司中的领导艺术时，记者也向旁边他的助手许洋求证。许洋说，非常和蔼，不像一般的老板那样。老潘觉得这是个双方心理反馈的问题：“要把自己放轻松点，别老端着架子像个领导似的，我觉得那样会一事无成的。你自己放松了、娱乐了，别人也轻松了、快乐了；你自己紧张了，员工就紧张。轻松不见得就把事情做不好，做事情做不好常常是因为你太紧张了。”做客热线“人财两得”有人问潘石屹是否会来哈尔滨盖房子时，老潘说：“这里也没人认识我。”可下一个电话中，一位女士便希望和他见一面。这位从事物业多年的女士表示自己不但经验丰富，而且拿到了很多证书，“想跟随您的事业发展发展”。下一个电话中，一位女士详细询问了老潘所建楼盘的价位，后来更是具体到了“面积七八十平方米门市房”的价格。看来，做客“名人热线”，也许会让老潘“人财两得”。对了，向咱黑龙江的业内人士透露一下，老潘说，最近他比较看好商铺。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问
www.100test.com