

05大学生签约 谁的月薪2500元以上 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/282/2021_2022_05_E5_A4_A7_E5_AD_A6_E7_94_c123_282789.htm 05大学生签约薪水调查

：谁的月薪在2500元以上 谁的OFFER月薪2500元以上？案例妥协的结果并不糟糕 交通运输专业高同学 签约情况：某集团公司客服 签约薪水：税前2900元 大学里一个经验很丰富的老师曾说过，航运行业里，男生比较适合做航线、销售，而女生则比较适合做操作、客服。当然前后两者薪水的差异也是很悬殊的，据我自己大致的估计，刚毕业第一年，客服的税后薪水在2000元左右，而销售则可以达到5000元以上，甚至更多。所以，我很早就有了不屑于客服、一定要突破传统的性别观念去从事销售工作的念头。在招聘会上，我试着投了几家招聘销售的航运企业，虽然招聘条件上没有明确的性别限制，但是询问的时候总是有人善意地提醒我试试客服方面的工作，而每一次我都执拗地坚持我的理想。然而，面试后的音讯全无，渐渐地打击了我的坚持。当觉得自己已经没有什么出路可寻，我才不得不狠下心做了最后的妥协在网上向一家招聘客服人员的企业投上了自己的简历。没有想到的是，三面，我都很顺利的通过了，也顺理成章地签下了这家企业，薪水比我预期的2000元要略高一点。给自己的安慰 农业经济管理专业王同学 签约情况：上海某银行 签约薪水：税前2700元 在学校的时候我除了想在第一年得到税前3000元以上外，对于其他都是模模糊糊的。直到校园招聘会一场紧接一场地进驻，并开展得如火如荼，周围的同学们都蜂拥而至，才猛然把我从混沌一片中推醒。于是我也开始疯狂地投递

自己的简历：联合利华、强生、瑞安、四大，甚至保险行业，把所有赋有盛名的企业投了个遍，足有20几份之多。等待的日子里，我还一直心存着成为世界五百强Marketing管理培训生的梦想。可是，现实总是如此残酷。一场场的面试，一点点地吞噬我心里的种种梦想。到了年底，一份Offer也没有出现。当我已经快陷入绝望的时候，在网上投的上海某银行Offer到了。只有一面的Offer，没有太多的成就感；2700元的税前薪水，也没有给我太多的惊喜。但我被拒的次数到自己都数不清了，我已经疲惫得把底线一降再降。不如安于现状

某高校日语专业大四学生 Perry同学 签约情况：某知名会计事务所审计工作 签约薪水：税后3700元 现在我把自己“卖”出去的价钱和原先的心理价位差不多，应该说蛮符合自己的标准的。身边的同学也基本上都找的不错，和我拿到的薪资相差无几，当然也有高位的数额，但是我觉得往上比是无止境的，永远会有比自己更好的。所以索性也就安于现状，自己的这份工作还不算差，乐观地说应该是高于平均水平了。当前的任务就是要努力强化自己的专业知识，安安分分将手头的工作干好，而加薪、晋升的问题要来迟早会来的，不是我现在考虑的问题。

择行在择薪水前面 某校经院学生 Felix同学 签约情况：上海某银行 签约薪水：3000元左右 我一直喜欢银行，所以找工作时也就有针对性一些。11月开始，许多银行开始招聘，我就更加重视起来，就怕比别人晚了一步，投简历、笔试、面试都很认真。终于，1月份时，我接到了2家银行的录取通知。考虑下来，我最后选择了给自己明确答复的那家银行。我觉得他们很有诚意，其次，银行的位置也不错，在卢湾区。至于薪资问题，我倒不是很在意，虽

然3000元左右与我就业时期望的4000元有些差距，但是我想，只要我选择的是我喜欢的行业，起步薪水也就不再那么重要，也不再那么失望。我觉得，今年同学们的就业心态也好许多，比如今年去外地的同学比往年明显增多。还有，同学们也不是一味盯着公司名气和工资多少做选择了。大家都理性了不少。至少我把择行放在了择薪前面。

5000元只是个开始

某校管院学生 Grave同学 签约情况：某大型咨询公司 签约薪水：5000元

我的经验告诉我，在这个时候，一定要及时掌握最新的招聘信息。至于怎么投简历，我觉得一定要找准这个公司最看重的东西，了解企业的文化和用人制度。根据企业的重视的问题，适当地修改自己的简历，突出自己的闪光点。当你对公司的基本情况有所了解后，你在笔试中就可以自由发挥了。参加面试时，一定要有良好的心态，你要不卑不亢，既不故意迎合考官，也不能跟他唱反调。同时，在面试中的表现和一些细节，最能看出一个人的思维能力，像我面试的咨询公司等都需要做groupdiscussion，你的思维是否严密，是否有逻辑，都会在这种测试中表露无遗。所以我觉得平时一定要注意培养这些方面。现在我拿到了四大中的一家，还有一个咨询公司的Offer，比较之下我将选择那家咨询公司。薪资是5000元左右，与我原来的期望差不多。

招聘大潮中淘淘

某校中文系学生 Lisa同学 签约情况：某公司文秘 签约薪水：3000左右

中文系历来被认为是“万金油”，就业方向多，选择也就多。其实，我从大三时就开始困惑，不知道自己究竟适合哪一种工作。后来，通过了几个月的实习工作，我发现自己不太适合媒体这一行。所以，大四找工作我就没想过报社、电台之类，而是开始把精力转向了各大企业

。大四时，我又重新找了一家公司实习，虽然工作内容只是文秘的公司琐事，但是确实也让我认识到了很多能力上的不足。后来，学校宣讲会热火朝天时，我也投过几份简历，可是相对经院、管院的同学，我们中文系毕竟缺少很多专业知识，竞争不过他们。现在，一直实习的这家公司给了我Offer，可是我却还是犹豫。现在，我正在想再去别的地方试一试，计划找个不同类形的公司实习一下。毕竟有一个薪资3000左右的Offer保底，我也就轻松了一些。你签约的价位是多少？更想做“帅才”

外贸学院英语专业大四学生 Corloene 签约情况：某高校培训基地项目主管 签约薪水：1500元 奖金 我是在单位先实习了半年左右后才签约的，所以很多感想是在签约之前就已经有了，到了真正签约的时候倒不是很在意薪资问题了。尽管原先对自己的首月工资期望是在2000到2500元左右，但现在实际签约后开到手的数额只是税后1500元，奖金另算。当然心理的落差肯定是有的，有时候看到身边同学签约的工资很高，心里只是觉得各有各的机遇和态度，没有必要刻意否定或肯定。其实我也曾设想过自己进一些外贸公司，但是成天处理单据上的问题想想就蛮单调乏味的，相比之下，我感觉自己更愿意做一名“帅才”。

我对自己将来的职业规划还是比较清晰的：先辛苦几年，等学徒工出师了可以考虑跳槽或者自己创业，那时候也已经盼出头了；如果可能再读一个EMBA，然后成为一名成功的管理人士。本身期望别太高

第二医科大学大四学生 Kirin 签约情况：某知名医院行政人员 签约薪水：2000元左右 我并不认为刚开始自己对首份工作的薪资期望值很高，2000元左右就可以了，这应该也是目前大学毕业生签合同的平均水平吧。实际签约后得到的

待遇也差不多这个数字，所以谈不上有巨大的落差。总之靠这点基本工资是根本不可能买房买车的，满足自己的吃喝就已经差不多了。刚毕业的我们就好像新生儿一样，踏上社会什么都不懂，首先工作的几年肯定是交学费学本事的。有失必有得 外贸学院大四学生汤同学 签约情况：某政府机关科员 签约薪水：税后2000元左右 从前我的职业设想一直是希望能从事比较富有挑战性的工作，去年下半年正逢招考国家公务员，一开始也只是抱着试试看的念头去报名，没想到后来自己真的通过了笔试，不仅如此，随后也一路顺利，又居然过了面试。阴差阳错地我就签约到了机关单位，和之前设想的真是完全不同。尽管薪资上，实际得到的比原先预计的略少，但我还是说服自己接受这样的安排，最终发现自己对这份工作还是算比较满意的。我想我图的也就是机关工作的一份安定和平稳，在这里按资论辈，早点进来就业也不错。我相信凭借自己的努力工作和锐意进取，也能在这里寻求到大展鸿图的契机并获得晋升的机会。所以说有所失必有所得，现在得到的少一些没关系，用长远的眼光来看，这份工作还是挺有前途的，因此暂时的落差并不能说明什么问题。6角钱换来的认识 金属材料工程系毕业黄同学 签约情况：签某对口企业 签约薪水：2500元 当初被告之现在所在的这家公司招人的时候，几乎所有的同学都表示出对这家公司的不屑，包括我在内。首先，这家公司的大名我实在是闻所未闻。其次，它的规模比较校第三，也是很重要的一点，它的薪水只有1800元。因而可以说它完全不在我考虑的范围之内。但是那天投简历的时候，我很偶然的一个念头想：“算了，反正就6毛，浪费就浪费了，不要那么吝啬了。”于是简历就被顺

带投了过去。没有想到的是，后来的一次面试却让我大大改变了对这家企业的看法，并决定留在这里。现在我已经在这家公司做了四个月了。也深刻感受到当初选择的正确性，无须为了知名度或几百元的薪水差额就立即掉转离开，能否得到知识和能力的积累才是最重要的。公司的承诺也一一兑现，薪水不仅从当初提的1800涨到2000，在我转正一个月后，目前已经涨到了2500元，完全符合了我当初的心理期望。只因不想做落后者

机械自动化专业叶同学 签约情况：机械销售工程师 签约薪水：税后2400元 女孩子与机械，很多人总是无法将这两个词联系在一起。但是慢慢地我发现，自己在立体概念方面有着很强的悟性，机械方面的天赋也不低，我也对自己的薪水产生了比较高的期望。因为一般这个专业刚进公司的平均薪水可以达到2750元。到了要开始为找工作奔波的时候，我没有像很多同学一样大面积地撒网，而是有针对性地，高要求地投了几家企业，但是都没有什么结果。学校也曾经介绍过几家不错的企业让我去实习，有一家各方面条件都很符合我的标准，虽然实习单位和我双方都有想签下的念头，但由于路线实在太远而遭到了爸妈的极力反对。时间一天天的流逝，直到有一天猛然发现所有的室友都有了去向，我才慌乱了手脚。一直是学生会的干部，每年奖学金的获得者，从来都希望自己是一个领跑者，可是眼见就要落后了，心里很是不甘。于是，在一次招聘会上，投了一个并不是我所向往的职务机械方面的销售工程师，却也顺利地签下了。刚进公司的薪水为2400元，没有达到我当初的预期，但是公司的整体感觉还不错，希望可以有更好的发展。找工作不难涨薪水才难

某学院轮机系 Nick同学 签约情况：某航运公司

签约薪水：2000元左右 我们系找工作应该说比较简单，因为我们系太特殊了，别的学校一般没有，而这一行业每年都需要不少人才。所以我们到大四也都不着急找工作，知道自己肯定是干这一行的，只等它们来开招聘会。所以我们在这方面，倒没有体会到别系同学的那种找工作的艰辛，还是比较容易地就签协议了。现在，我已开始在一家航运公司实习，8月份就会成为正式的员工。至于薪资，当初期望2500元，现在是2000元左右，虽然比预期的要低一些，涨薪水的可能性和幅度都不会很大，但是我觉得现在求职这么困难的情况，我能够轻松找到工作已经是很幸运了。今年的薪水又降了？最近的调查显示，2005年大学毕业生签约的薪资状况又略有下降。一般在1500元到2500元中间，这和前几年非3000元不签的势头大不相同。回首瞧瞧自己，实际签约情况和先前的设想还吻不吻合？当下的自我和先前的自我是不是已经有所不同？某些想法和某种看问题的角度有没有经历了改变？为什么应届大学生的薪水低了？为什么应届大学生不那么受欢迎了？本期特约专家上海伟业人才交流咨询中心总监方国豪先生上海易人人力资源有限公司董事朱世杰先生今年就业形势比去年更严峻，今年全国大学毕业生345万，比去年增加了65万。其次，就上海而言，吸引了越来越多的外地大学生来沪就业，导致“人才高地”的竞争越来越激烈。再次，应届毕业生找工作更难。越来越多的企业对应届毕业生说“不”。导致企业不欢迎应届生的原因一是应届生们没有经验，不论硬性的岗位知识还是软性的为人处世方法，企业都需要花物力、财力对他们进行一定的培训才能上岗，用人成本随之提高。相比之下，招聘有工作经验的人可以马上使用，立即为

企业创造利润，企业何乐而不为呢？这种情况在重视经营成本的民营企业特别突出。另一个原因是这几年来应届毕业生的跳槽率太高，第一份工作往往被他们当成职业发展的跳板，当成免费的职业培训班。干了一两年，经验积累了，羽翼丰满了，人往高处走，振翅“高飞”。当然也有别的原因，他们涉世不深，不能适应由学校到社会，由学生到职员的各种方面转变，稍遇挫折就会甩手不干，卷铺盖走人，“此处不留我，自有留我处。”这种急躁心态对他们的职业规划，职业发展是不利的，抱着这样的心态到哪里都是干不长的。今年应届生对薪资的期望是不同学校期望不同，总体来说呈“橄榄”型，中间（1500元至3000元）大，两头小（1500元以下和5000以上）。不过名校的同学对第一份工作的期待还是很高的，尤其以经济，管理等热门专业学生为最。外地大学毕业来沪就业的学生普遍抱着“先进门，后发展”的心态，只要能找到工作留在上海，薪资只要过得去就行，他们的目的还是先在上海站稳脚跟。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com