

网上开店独辟蹊径大学生热衷自主创业 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/282/2021_2022__E7_BD_91_E4_B8_8A_E5_BC_80_E5_c123_282965.htm “就业难，难于上青天。”这是时下悄然流行的一句口头禅，就业真的有这么难吗？在社会舆论对就业问题炒得沸沸扬扬之时，不少毕业生用事实发起了反攻：开汽配店、开网吧、卖饮用水或者开间网上小店，年轻的“小老板们”用事实告知世人：就业并非难事，就业之路千百条，而自主创业就是这千百条路中的一条阳光大道。自主创业“绝处逢生”据《佛山日报》报道，小林、小凯是南海东软职业学院2007年将毕业的人力资源系的同班同学，在同学的眼中他们是骄傲又成功的，因为年仅20岁的他们就各自拥有了一间属于自己的网吧和一家饮水公司，虽然规模都不算大，但自由而自立的生活惹来身边同学无数羡慕的眼光，至少他们不用像其他2007年毕业的同学一样忙着找工作，并且拥有了一份自己的“事业”。记者了解到，如今选择自己创业的大学生已为数不少，但调查显示，这类人中多数是毕业生，像小林、小凯这样的在校生自主创业的仍占少数。“自主创业在校园内并未形成好的氛围，学生有自主创业想法的只占极少部分。”佛山科学技术学院就业指导中心钱灿平一语中的。佛山科学技术学院也有大学生自主创业，但多数是毕业生。他认为，对在校生而言，创业的条件相比之下会艰难许多，资金不足、接触社会少、经验不足、社交圈子受局限、时间和精力有限等，这些都是抑制大学生自主创业理念的因素。大学生就业并非空手套白狼，自主创业需要适应激烈的社会竞争环境，需要大量时间和

精力的投入，而在校毕业生前还有许多课程和论文要完成，这在一定程度上形成了矛盾。2002年毕业于佛山华材职业技术学院的莫灿钊已成为毕业生自主创业的成功典范，现在的他在佛山拥有5间属于自己的汽配店。业内不少人士表示，在珠三角地区市场经济发达，创业机会多，自主创业不失为一项实现就业的理想选择，只要有想法自主创业也但凡一试，但多数就业指导师就建议大学生在毕业3到5年后积累了一定社会经验再创业，风险相对会比较小。

网上开店独辟蹊径

Joyce 在淘宝网上开办的服饰店近日得到了来自买家的第1000个好评。毕业于上海一所大学的Joyce告诉记者，她的淘宝网店的月销售额是实体服饰店的两倍，所以她已经把事业的重心放在了发展网络服饰店上，不但在淘宝网、易趣网、拍拍网等多家个人交易网站上开有网店，并且自己还建立了独立的销售网站。记者了解到，像Joyce这样选择开网店的大学生也不少，这种就业方式已为越来越多的大学生所认可。毕业于广西师范学院的小罗，先后在广州某外企和广告公司工作过，2005年夏天开始在淘宝网上购物，并在10月底成为淘宝专职卖家。他专职经营男装，生意十分红火，网店开张一年多每月好评将近500个，这表明他每月至少可以卖出近500件男装。大学毕业生在淘宝网卖衣服，会不会是大材小用呢？他对记者说：“觉得挺有成就感，网上零售市场的未来极其光明。”

在网上拥有一间内衣店的小丽说，现在每天的乐趣就是找批发商谈价格、谈质量，购买商品然后做图上架。她给每一件商品都写上自己的文字，给没有生命的东西赋予生命，希望客人能通过这些文字和商品喜欢上她的品位和风格。

有数据显示，淘宝网目前拥有的3000万名注册会员中，有

相当一部分会员是大学生。网上开店成了低成本、低风险且资金回报比较快的投资，这就促使越来越多的大学生毕业后不再选择传统的就业渠道，而是加入到网商的行列中来。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com