

中国富豪挖掘第一桶金 PDF转换可能丢失图片或格式，建议
阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/282/2021_2022__E4_B8_AD_E5_9B_BD_E5_AF_8C_E8_c123_282977.htm 中国富豪挖掘第一桶金的方法不下50种。以读者习惯的武林招式来比喻，也就是不下50式。现总结出其中活色生香，可供创业者活学活用之3式，贡献如下。 第1式:巧拼缝 典型代表:袁宝 第一桶金:人民币200万元 可效仿指数: 北京建昊集团董事长袁宝今年只有36岁。袁幼时家境贫寒。袁自述:“ 兄妹五人，全靠父亲一个人的工资养活全家。有时穷得连衣服都穿不起，就盼着开运动会，那样就有希望获奖。上大学后，不忍心哥哥打工来供学费，便一面读书，一面帮别人推销产品，帮教授抄稿，在校园摆摊卖书，维持基本的生计。工作后，还在节假日期间内写字卖钱，那时候太穷了，不得不想办法来补贴家用。一直到后来的下海，都是为穷所逼。” 袁毕业于中国政法大学，毕业后分配至中国建设银行。为了脱贫，1992年，袁辞去“ 好不容易得来 ” 的在建设银行的工作，到北京怀柔注册建昊实业发展公司，创业资金为多方筹得20万元。袁下海后，在资金不足，又乏门路的情况下，将目光首先瞄向了大专院校和科研院所的大量科研成果。袁认为在大专院校和科研院所那些经过论证和鉴定之后就束之高阁、沉睡不醒的科研成果中，埋藏着取之不尽、用之不竭的宝藏。袁采取苦行僧的做法，仿照推销员，先是一家一家地敲企业的门，将有技术需求的企业名单和及其所需之技术种类记录在案，再找到各个大学和研究机构，买断相关科研成果，再卖给需要这些成果的企业。 在拼缝的过程中，袁也一直留意着

适合自己的项目。他很快相中一个项目。这个项目现在的名字叫做“小黑麦”，其实是一个基因工程，能够将种子基因进行排序。袁认为此技术远远高过于现在热门的克隆技术。袁相中“小黑麦”技术后，决心将之实现产业化。“产业化这个文明的称呼，其实，当时就是租地卖种子，就是去当农民。”“小黑麦”成为袁的建昊公司所做第一个实业项目。半年后，“小黑麦”成熟，麦种很快占领全国市场，当年获利200多万元，成为袁的第一桶金。以后袁将这第一桶金善加使用，通过收购和买卖企业，其实是另一种形式的拼缝，迅速将事业做大。袁32岁时获得世界传媒集团举办的“世界创业者大奖”，为我国获此奖项的第一人。袁的工作经历和创业经历，使其精于资本运作。袁31岁时就当上了上市公司的董事长，是当时全国最年轻的上市公司董事长。袁目前个人身家据悉高达37亿元人民币，堪称《福布斯》漏网富豪。袁的创业手法在目前中国的现实情况下，具有巨大的现实意义，可供所有创业者借鉴、参考。拼缝不仅可应用于企业与科研院所之间的技术交流，同样可应用于地区与地区之间的商品交流，甚至资本交流。张树新败走瀛海威后，带领自己的一支新团队，游走于投资方与融资方之间，专做资本拼缝。张自承，数月之内，团队的每位成员就又都重新完成了一次资本原始积累。拼缝之大有可为，由此可见一斑。当然，张的个人能力众所周知，寻常人难以望其项背。张能做的事未必其他人都能够做。资本拼缝极其复杂。就算是张本人，亦觉得做资本拼缝太累人，在通过做资本拼缝赚到足够的本钱后，也开始谋求脱离拼缝生涯，专力于IT业投资。对于一般人来说，资本拼缝更困难，但资本拼缝做不了，其他的拼

缝还是可以尝试的。做拼缝的首要条件和关键条件是掌握信息。第2式:空手套白狼 典型代表:朱新礼 第一桶金:500万美元 可效仿指数: 有些人一听空手套白狼就皱眉头,不知空手套白狼也有境界高下之分。像时迁那样类似打闷棍的空手套白狼我们当然不提倡,但有些空手套白狼的手法,有条件的创业者却是不能不学的。如今一提汇源是鼎鼎大名,尽人皆知,但提到朱新礼就没有几个人知道了。这是因为朱一贯行事低调,很少在媒体上抛头露面。朱原是山东省沂源县一名国家干部,官至县外经委主任。1992年朱辞职下海,买下当地一家亏损超过千万元的罐头厂。所谓买下,其实打得只是一张远期期票,当时朱并没有钱。朱以答应用项目救活罐头工厂,养活原厂数百号工人,外加承担原厂450万元债务等条件,将罐头厂拿到手后,当时手头缺钱的朱想到的办法是搞补偿贸易。补偿贸易,是国际贸易的一种常用做法,在朱新礼那会儿国内却鲜为人知。朱通过引进外国的设备,以产品作抵押在国内生产产品,在一定期限内将产品返销外方,以部分或全部收入分期或一次抵还合作项目的款项,一口气签下800多万美元的单子。朱当时答应对方分5年返销产品,部分付款还清设备款。1993年初,在20多个德国专家、工程技术人员的指导下,朱的工厂开始生产产品。也许是活该朱鸿运当头,正在这时,朱听说德国将连续举办两次国际性食品博览会。朱立即购买机票,单刀赴会(朱没有带翻译的原因是因为当时他买不起2张机票),在当地华侨的帮助下,朱先后在德国摩尼黑和瑞士洛桑签下第一批业务:3000吨苹果汁,合约额500多万美元。朱由此掘得第一桶金。此后朱一帆风顺。1994年,朱将总部从山东北迁至北京。如今,汇源已

成为国内最大的果汁生产厂家。朱的身家，据估计超过9亿元。朱是当之无愧的《福布斯》漏网富豪。朱这套“空手套白狼”的手法，如今叫做“资本运营”。资本运营是个筐，什么都可以往里装，这是一个例子。朱这套做法，对今天的创业者具有极大的借鉴意义。现在全国面临关门的国有企业、集体企业数以万计，如果你觉得自己有那么两下子，那么你不妨试一试。这里面的水深得很，不是什么人都能够乱趟的，但肯定金子也多得很。如果你自认为有本事能将这金子挖出来，那么恭喜你，几年之后《科学投资》重修中国富豪榜，一定会添上你的名字。

第3式:快半拍 典型代表:杨斌 第一桶金:2000万美元 可效仿指数: 2001年，当杨斌出现在当年的《福布斯》中国富豪排行榜上，并且排名高居第二时，许多人吃了一惊，因为在此之前，杨斌是一个谁都不曾听闻过的名字。将杨斌视为一匹财富黑马实不过分。杨斌现在的身份是香港上市公司欧亚农业董事长。杨现年38岁，老家湖南，5岁即成孤儿，靠吃百家饭长大。据杨自述“18岁以前什么苦都吃过。”杨当过兵，1987年赴荷兰留学，27岁开始拥有自己的公司。杨的发迹始于20世纪80年代末90年代初开始的东欧巨变，其第一桶金掘自20世纪90年代初与东欧国家，如前苏联、罗马尼亚、波兰等进行的跨国贸易。借东欧剧变时机，杨向波兰、俄罗斯等国家转售中国计划定价、价格偏低的棉线产品，后发展到成衣等纺织品，毛利润大都在5倍以上，两三年内杨就积累了大约2000万美元的财富。1992年至1995年期间，杨改向国内转售荷兰鲜花，同时向国内花商推销进口荷兰温室和冷库设备。国内花卉业刚起步时连温室水泥桩都要进口，杨由此又积累了大约4亿人民币的财富。相

比之下，如果排除在香港上市，杨的欧亚农业到目前为止，给杨产生的效益极为有限。与杨斌一样，依靠20世纪80年代末90年代初东欧巨变，进行跨国贸易或者边境贸易完成原始积累的中国巨富不在少数，杨只是其中特别突出的一位。据《科学投资》研究，从较为先进地区向较为落后地区进行贸易或产业转移，创富机会极多，赚大钱可能性极大。但两地差距不可过大，以领先半步为宜，可称为“快半拍”贸易法或投资法。此方法不仅于国与国之间有效，在同一国家地区与地区之间也往往有效。据此方法，亚洲的伊朗、伊拉克等国，南美洲的巴西、阿根廷等国，以及部分非洲国家，都可作为有心者下一步关注的目标。当年公安大学毕业的上海交警吴江涛离职后，以2000美元闯荡非洲国家津巴布韦，发现大多数中国人对非洲国家有误解，非洲的某些国家和地区，比如津巴布韦的城市地带，远非人们所想象的那么落后，在商业上大有可为。吴根据自己的发现，将中国商品贩运至津巴布韦，将津巴布韦的石雕等艺术品贩运回国内，做双向贸易，时为1992年。后吴移居津巴布韦，数年间即成为津巴布韦最成功之商人，连津巴布韦总统专机上食品皆由其供应。吴的说法，“在津巴布韦中国人发财很容易。”不但津巴布韦如此，可能在整个非洲都是如此。须注意的是，在此类投资、贸易中应严禁“假、冒、伪、劣”，以次充好，以免重蹈中国货在东欧国家之覆辙。“快半拍”的另一重意思，就是你的产品可以很容易地被赶上和取代。目前国内有些报刊热衷宣传中国企业在阿富汗如何有商业机会。以《科学投资》分析，类似阿富汗、朝鲜这类国家，对中国企业的机会并不多，一则国家落后，人们购买力有限。二则市场狭窄，拓展

余地不大，即使想用传统的薄利多销亦不容易办到.三则环境复杂，贸易、投资皆成本过大。中国企业实不必过多在以上地区枉费功夫。而如美国、欧洲等国家、地区，因为发达程度远甚中国，市场成熟，制度健全，企业大多只是赚取平均利润，想暴发的机会不多。互联网是个例外。来源：慧聪网
100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问
www.100test.com