

网络创业海阔天空 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/283/2021_2022__E7_BD_91_E7_BB_9C_E5_88_9B_E4_c123_283144.htm

【人物简介】曾国林以国有企业下岗员工的身份涉足IT界，被业内喻为“置之死地而后生”的人。从最基本的电脑知识学习起步，曾国林一台电脑起家的全空间公司逐步进占平面设计、网页制作、搜索引擎代理等诸多领域，取得相当成功。曾国林的经历使他成为IT业界屈指可数的平民创业英雄。本报记者沈勇与曾国林（网名六十年代）相会在他的深圳市全空间信息咨询有限公司时，胖胖的他坐在并不大的会议桌的另一头，手指在面前的笔记本电脑上不断敲击着，忙得头也抬不起来。曾国林试图向记者解释他正在策划的一个IC项目，通过这个项目，他声言自己可以解决互联网站的赢利模式问题，使网站运营商、广告客户、内容提供者和网站浏览者均可以获得赢利。纯熟的专业术语、跳跃的网络思维，提醒着记者：坐在对面的是一位深圳IT创业联盟不可或缺的人物，一位令业内年轻人钦佩的平民创业英雄。从下岗的转折点起步 曾国林与网络的故事缘起于1999年，这份缘分最初时多多少少带着些苦涩的滋味。这一年5月，曾国林从深圳一家国有企业下岗，36岁的他面临着人生的一个重要的转折点。在国企工作近20年，突然下岗让曾国林手足失措，年逾不惑的他面对这种抉择更是力不从心。1999年是一个临近世纪末的时代，如何溶入时代的经济大潮，让他不得不作出更深层的思考：唯一能追赶上的办法那就是必须以超常规的方式进行学习和探索，然后获得生存和发展的机会。这使他定下第一个发展目标：学

习。下岗不久，他就到当时的劳动局再就业中心去报到，报名参加了劳动局组织的第一届创业学习班。通过学习和交流获得了发展的信念和信心。这时他根据自己的生平爱好，想进入电脑设计制作行业，作开始的尝试。通过一段时间的自学，他初步掌握了电脑设计的全部技能。不久在信心的鼓舞下开始筹备创立自己的公司。一台电脑开始网络创业 曾国林的网络创业从平面设计起步了，1999年10月，凭借着自己积蓄的3万元，加上借来的7万元，曾国林于当月注册了自己亲自命名的公司：深圳市全空间网络科技有限公司。虽然当时公司是以两家合股的名义注册的，其实真正的经营者只有他一人。他凭着自学的电脑制作技能开始了艰难的创业。一间办公室、一张桌子、一台电脑，创业之初的曾国林由于企业规模太小，人手只有他一个，业务也一直在一段时间里处于维持状态。但这个阵痛期持续得不是太长，凭借当年学习美工专业的基础，加上多年不断吸取平面广告营养，曾国林将一个人的公司办得红红火火。一年多功夫里，他已在平面广告设计圈子里小有名气。在中华网网站吉祥物LOGO设计大赛中，他设计的“龙行天下”一举获得了第一名，这坚定了他将这条路走下去的信念。网络世界如鱼得水 到2000年的时候，开始有朋友和徒弟加入进来了。这时他开始关注互联网的业务市场，开始从事动画影片的创作。当时的全空间公司为深圳居众装饰公司制作了“创造美好空间”的动画电视广告片，曾国林同时也着手准备创作属于自己的影片。由于社会需求的发展，他在很短的时间内掌握了网页制作的技术。从2001年开始，曾国林等人开始接网站制作的业务，在这段时间里他们也加强技术上的完善工作，他们陆续接到了一些

网络多媒体制作的业务。2002年，他们终于盼来了一个非同寻常的机会，他们接受了来自深圳国际高技术交易会制作多媒体演示系统的订单，在他和同事的合作下，经两个月的苦干克服了技术上的各种阻碍终于完成了这一单业务，让他们赢得了一个对未来充满信心的机会。在这同时，他和他的学生孟军，共同策划制作的一部动画短片也在北京获得了中国独立映节最佳剧情奖并受邀参加了法国费尔蒙特朗国际电影节的参赛，在韩国国际电影节上获得了最佳影片奖，同时入围台湾金马奖的候选名单。也在这同时，孟军被北京电影学院抽调去担任客座教授一职，这一抽调的结果是他们在技术上损失了一员大将。进入2003年4月，他正式开展了互联网的业务。公司里也开始正式有了包括本人在内的3名员工。一个跑市场，两个做制作。开始承接大量的网站制作方面的业务。门户网站的“封疆大吏”还是由于规模小的原因，资金储备也不够，这时，他们开始为将来更长远的发展作打算。后来，经多方的了解，发现互联网上一个新型的产业刚刚浮出水面，也就是网络搜索引擎。曾国林想到，如果与那些门户网站进行合作，他就能快捷地实现自己的网站营销目标。正在他们刚刚进入这一行业的时候，一个他们意想不到的情形出现了。搜索引擎作为一个新型的行业，在开始的时候进入的门槛不是太高，一下子进入的人群非常多，当时深圳市场上，为四大门户网站做代理的公司有十几个，互相压价。曾国林看到了这个市场的潜力，也看到了其中的隐患。是选择杀价竞争、朝不保夕的市场“赢家”，还是选择拥有资金和技术保障，能鼎立于华南地区的合作伙伴？曾国林找到新浪、网易市场推广负责人进行交流，把这样的问题抛到他们

面前。2004年3月18日，由全空间公司全面主持的北京新浪在深圳的市场推介会，获得了市场的良好反映，不久，获得了由北京新浪授权的在深圳的唯一业务提交中心。2004年8月18日，由全空间公司全面主持的北京网易公司在深圳的客户推介会，授权该公司为深圳地区搜索业务总代理。除了新浪、网易外，全空间公司陆续还获得了搜狐、百度、新网、万网等公司广东地区的核心业务代理资格。愿做网络上畅泳的“鱼”网络上开拓的疆土，也当凭借一日千里的网络技术来坚守。曾国林向记者介绍，他们公司的网上业务沟通和开展大部分靠ADSL网络快车实现，一条电话线解决上网、通话和传真等多种办公需要，可谓开通了一趟财富快车。“网络浸淫得久了，技术钻研得深了，反而不太感觉到ADSL这样的网络技术带来的好处，但就像人无时无刻不能离开摸不着的空气一样，网络上生存的人谁能离得开先进的上网技术呢？”曾国林这样形容自己的感觉。故事有告一段落的时候，曾国林的网络创业却仍没有停步的时候。他的思维又把记者引回到网络技术的层面，他告诉记者，在坚持全空间各项基础业务的同时，他已经完成了一个IT项目的开发，在运营半年后，由于观念的超前目前还不被国内投资人理解，他已出让49%的股份方式转往美国硅谷，准备与境外新的合作伙伴共同运营。该项目是属于Web2.0概念：通过他设计的“微支付流程”，以及“互动型的广告发布及展示系统”将创立一个全新的互网站盈利模式。他说“我们的策划已经全部完成，该项目的合作伙伴全部来自网络上的网友，已有投资者对这一项目抛出绣球，相信这一项目的实施将为全空间公司的发展提供新的支撑。”这位以网络起家的平民创业英雄这样肯定

地对记者说。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。
。详细请访问 www.100test.com