

货代综合辅导:选择好货代的四点经验 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/283/2021_2022__E8_B4_A7_E4_BB_A3_E7_BB_BC_E5_c30_283850.htm 现在无论是在那个港口附近，都潜伏着一大堆货代，有好的也有坏的。作为我们货主而言，要做的就是发货前把什么东西都书面确认好，否则将来有麻烦的话真的不好讲。出现这种扯皮的事情，我们抓不着什么证据。我的做法如下：1.客人指定的货代，订舱前我先电话通知他传出货的大致费用，如果我觉得高了，一定要侃价完了保留一份最终价格。以前不懂得这样做，往往出货后等要出提单时，他传一个费用单过来叫我们付钱，一看傻眼了，什么都那么贵，晕倒!侃价来不及了，人家不理你了，看你要不要提单?2.出货过程中有什么保函之类的也要书面留底。3.签提单前确认要船东单，如果不能出船东单，要他出示一份保证不无单放货的保函，中英文的(约束他国外代理)。4.如果港杂费的银行帐号与操作货代不是同一名称的，要出保函!不然我哪里知道钱是不是真正汇给你了，那可是别人的帐号啊，这可以有效预防那些小的挂名的货代。这些保函的格式平时都写好了，只要传过去，完了他盖好章，连同港杂费的发票一块送来，我们才安排去付款。因此，在和货代操作上，虽然有些繁琐，但我基本没出现过什么问题。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com