

跨国经营企业境内外数据互访解决方案 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/284/2021_2022__E8_B7_A8_E5_9B_BD_E7_BB_8F_E8_c101_284830.htm 当电脑技术成为小学选修课的时候，电脑已经覆盖了全世界，无论是个人家庭还是企业公司，电脑已经是必须的办公家庭用具。而当电脑聚集量日增的时候，信息的统筹交互以及管理将必然成为人们的"必修课"。网络正是在这样的环境中成长壮大起来的。人与人之间、公司与公司之间、北方与南方之间乃至国家与国家之间，大家的交互已经不在局限于地域以时间。信息，已经成为了全世界的主题，信息的时代已经来临。时代的变更使得公司的成长更具速度，也更具规模，跨国企业如雨后春笋般，迅速拔地而起。同时，为了能更好的管理公司的业务，并完善公司内部信息体系，各大跨国公司必然对网络提出更高的要求。然而对发展中的跨国公司而言网络方面的投资是必然的，可花费却又是巨大的。在产出和收入两方面的巨大压力结合下，绝大多数公司将偏重于收入一方，对Internet的应用需求而言，只要能勉强应付所需的工作，只要还能用，只要上级领导没下指令，统统都可置于一旁。殊不知这样的想法才有可能成为制约公司业务发展的根源所在。众所周知，当今社会，信息决定一切成败。1个简单的消息，早一步传入决策者的手中，公司就能比其他人更早一步步入高速发展的轨道；1封简短的邮件证明，或许可令公司处于劣势的局面得到和谐转变；1个稳定的网络环境，将使得销售和客户之间的交流更加便利，或许现在社会在一起吃饭的时间已经越来越少，但以网络的方式进行的沟通却是少有人拒绝

；当老板在于各地员工进行网络会议的时候突然发现各地员工的表情僵硬的时候，他除了对公司的网络报以愤怒，还能做什么呢；当客户以网络的方式在对公司进行业务下单，却发现自己提交的数据半天后返回"连接超时"4个字的时候，这对公司来说，损失的不是1个客户，而是公司无法估计的社会形象；当公司为了防止灾难而将中国的数据发向欧洲的时候，老板可能永远也无法理解为什么传个50M的东西要花费好几个小时，甚至1个工作日的时间.....诸如此类的事情在各大公司内部时常的发生使得各公司最后都必须面对同一个问题：如何使得我的网络对我更加的"友善"？面对这样的网络问题，规模庞大的公司，直接以跨境，甚至跨国的专线连接公司全球各地分支办事处。当然，凭借强大的资金优势，这样的直连方式将直接为公司带来几倍于投入的经济效益。然而，在中小型的公司企业体系中，这样的开支往往超前于公司的发展，对公司来说，往往是一项惊人的开支。既然无法使用专线直连的方式，那就只能采用通过Internet的方式进行访问。但如果纯粹的采用Internet的方式达到公司互访的目的，便会自然的在Internet的范围中广泛的传播公司内部数据，导致公司内部信息数据的泄露。为了保障公司内部数据的安全性，公司又将必然的采用一次性投资过万甚至上十万的防火墙以及VPN设备，用以连接公司各地分支机构和办事处。通过加密、封装、数字证书的形式，的确保证了线路数据的安全性。然而在中国这个南北之间"联而不通，通而不畅"的网络环境中，具备一定规模的跨境公司将必然的受制于本地运营商的限制，不得不采取"尽量采用同一运营商线路"的"不得已"策略。当真的无法找到同一运营商线路来保障线路使用的

情况下，公司也只能采用行政手段，限制员工的Internet需求，以保证线路带宽的使用。遗憾的是，南北电信的访问不会因为各公司限制了本地网络的使用情况而有所改善。如果公司和海外有着密切的联系，或者说该公司属于一家海外跨国公司的话，他们将发现，在中国仅有的3个境外出口都站满了中国人排队过桥的情况下，外国人似乎没有优先权，甚至连桥口的"搜身检查"都更加仔细。当然，在当今技术发展迅速的今天，中高型的公司企业也可能采用在无法找到本地相同运行商的情况下，该支部以专线形式和总部互联，直接逾越南北电信。并以同样的方式以IPLC方式接通海外，使公司能拥有自己的海外出口，而不用和数以亿计的人玩"独木桥争夺战"。不可否认，这样的方式是鉴于专线以及Internet VPN之间最为折中的方案之一。然而从网络投入考虑，如果异地无同一运营商的地点渐增，海外连接过于繁忙，则线路的投入也将增加。此外，IPLC线路如果涉及到美洲或欧洲等与中国相距较远的地区，其线路代价将会高达数万元，甚至更高，总体价格一样将为公司带来不小的压力。综合考虑，全专线的接入可以为公司提供优质的网络服务应用，但成本较高，需要有统一的网络管理体系以及较高程度的网络技术应用型人才；全VPN的网络方式节省成本，对网络的可控以及管理方面可由第三方代为管理维护，但限制于第三方的管理以及线路的应用环境影响，线路质量将得不到最有效的保障；第三种方案综合的考虑了专线以及VPN的应用，达到了一个平衡成本方便客户的效果，得到了目前较多数跨国公司企业的喜爱。问题只是在当前成百上千的运营商中考量出适合自己的线路产品，并能达到自己使用的效果而已。由此可见，目前

大多数公司集团，尤其是跨国集团，都没有一个能让自己无忧的网络体系架构。但却有着高标准的网络体系构想：自由穿越南北，轻松贯穿全球。那，这样的网络在中国存在吗？回答是肯定的。因为中人新电信的技术人员通过其自有的技术以及百折不挠的毅力，成功的攻克了这个难关，造就了全球无碍网络通信线路产品：Transit Express.在实现方式上，中人新电信Transit Express产品充分利用了中人新电信本身网络提供商的优势，集合目前国内各大主流网络主干线路，并通过自身与海外全球各大知名运营商良好的合作关系，使用集联的方式，将所有主干链路进行了有效的整合。使Transit Express产品能有效的承载来自个大运营商的数据，进行有效的数据分析、路由、传输并以最快的速度达到目标网络，返回有效数据。该技术中最关键的技术就是：GAS（Global Access Service，全球互联访问服务）以及GDS（Global Domain Service，全球域名解吸服务）。GAS主要负责路径的查找以及相应的路由转发，而GDS主要解决的是一个由外对内的查找问题，毕竟出入的通道多了，也要知道应该走哪条路才是最适合自己，最快的，不是吗？技术上的实现其实是非常简单，国内有相当多运营商均都具备相应的技术条件。只是部分运营商限制于自己的资源情况，又或者是没有充分解决该平台复杂的可控性以及管理域等内容，因而放弃。此外还有部分运营商勉强开发出内似平台，却又有没有充分的技术指导支持，因此不能正确的控制线路中数据的走向，导致平台缺乏应有的稳定性以及安全性，致使最终平台被逐步淘汰废弃。而在接入方面，Transit Express平台不受客户末段线路控制，无论用户使用的是ADSL、城域网还是专线，即便客户没

有Internet线路，中人新电信都能凭借自身完整的技术力量以及广泛的资源覆盖为客户提供低廉安全的优质网络服务。从此，“自由穿越南北，轻松贯穿国全球”将不再是梦，用户将享受到低廉价格带来的优质网络服务，即赢得了大量客户，又为自己在全世界树立品牌提供有效的途径，收效巨大。尽管Transit Express平台有着独天的优势，但一个良好平台的构建都离不开群众的支持以及“指导”。平台在设计之初，仅仅按设计者的思维模式运行，以为已经完美的平台却在实际应用中产生了这样或那样小规模失误。但中人新电信的技术人员没有因此而气馁，本着“只要你是我的用户，就必须保证你笑容”的理念，技术人员日夜奋战在第一线，不停的完善平台架构，修正平台数据，平台版本每天都得到了较完整的更新。目前Transit Express平台已经在中人新电信运行了1年多的时间，为超过500家海内外公司集团提供了优质的网络服务。平台内一些局部的不完整缺陷已经日益得到了弥补，一步步走向完美。此外，一个知名的网络运营商除了要有一个优质的网络平台外，更离不开一群负责的网络管理人员以及网络人员。中人新电信的网络团队1年365天，天天守候在网络监控中心；1天24小时，时时准备着为客户提供最亲切的网络咨询，全心全意为用户奔波在网络的第一平面上，时刻为用户排忧解难。中人新电信凭借优秀的网络平台，专业的技术以及热情体贴的服务揽集了大批优秀的客户。在国内外已经建立起了自己优秀的品牌效应，分支机构遍布亚太各大主要国家城市。我们相信，未来的中人新电信必将向全世界面前展示自己对网络的热枕，必将成为全球网络发展的新道标。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问

