

连锁加盟 你可能这样受骗 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/288/2021\\_2022\\_\\_E8\\_BF\\_9E\\_E9\\_94\\_81\\_E5\\_8A\\_A0\\_E7\\_c123\\_288074.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/288/2021_2022__E8_BF_9E_E9_94_81_E5_8A_A0_E7_c123_288074.htm) 对加盟者而言，在创业加盟的过程中，最常遇到的创业陷阱有下列六项：一、总部吹嘘夸大连锁店数 许多总部为了招募加盟店，往往会在店数上灌水，宣称自己的加盟店高达多少家，但家数是否真的有如宣称的那么多，外界往往不得而知，如欲印证，最好的方式就是请总部提供一份所有加盟店的名单，加盟者可据此名单，实际去走访其加盟店，与加盟店主聊聊目前的经营现况如何，则可获得更真实的答案。二、权利金一次收齐 由于权利金是持续性的收费，某些加盟总部会在签约时，要求加盟者一次开出合约期限内全额权利金的支票，例如合约期限为五年，权利金采取年缴方式，某些总部便要求加盟者将五年的权利金，一次开齐五张支票缴交总部。后来曾有这样的案例发生，某一体系的加盟者开店二年，因为生意不佳而关门大吉，但是却早在签约时，已开齐五年权利金的支票缴交给总部了。三、自愿加盟式的毛利保证 能够实施毛利保证这套制度的总部，基本上都是规模比较大，而且总部能够精准了解加盟店的营收及销货金额，像便利商店一律强制打发票，而且建立起POS系统，每家加盟店卖了那些商品，毛利有多少都一清二楚，能够建立这样的机制，总部才有能力做毛利保证制度。但坊间绝大多数的连锁加盟体系，都采行自愿加盟，总部对加盟店的控管力相对较弱，加盟店每天做多少营业额，总部通常都无法精准掌握，所以，一旦有自愿加盟的总部宣称有毛利保证时，加盟者可得好好睁大眼睛，以

免掉入陷阱了。四、加盟总部没有注册服务标章 加盟者为确保加盟权益，在签约时应要求加盟总部出示服务标章证书，因为所谓加盟，就是总部将品牌授权给加盟店使用。换句话说，总部必须要先拥有这个品牌，才能授权给加盟店。也就是说，总部必须先取得智能财产局所颁发的服务标章注册证才行。所以，加盟者在加盟前，务必要先确认总部确实拥有此一品牌，才能放心地加盟。五、要求加盟者当场签约加盟有的总部为了快速拓展加盟店，对加盟者不仅是来者不拒、毫无筛选，甚至在与加盟者第一次面谈时，还会鼓吹加盟者当场马上签约，加盟者如果一时不察，在还没搞清楚的情况下，很容易就糊里糊涂的签约而落入陷阱。有的加盟总部，对加盟者是毫无筛选，只要加盟者缴交加盟金就可签约加盟，泛滥开放加盟，加盟者加盟之后，总部的支持辅导自然相对较少，加盟店的生意要好，也只能自求多福了。六、安排特定加盟店供加盟者参观 加盟者在加盟前，往往会先去观察已开业的加盟店经营状况，而总部通常也会安排一些店面供加盟者参观，而总部既然要安排，当然都会安排一些业绩特别好的店供加盟者参观，不仅参观那一家店要挑选，连参观的时段也要挑选，挑选尖峰时刻店面人潮才会多，因此，对加盟者很容易造成一些假象。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)