

邮件营销：一本万利的诱惑 PDF转换可能丢失图片或格式，
建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/288/2021_2022__E9_82_AE_E4_BB_B6_E8_90_A5_E9_c123_288321.htm

自1985年8月出现全球第一封有记录的电子垃圾邮件以来，垃圾邮件占领电子信箱的大半领土只用了不到20年的时间。到底是什么令垃圾邮件发送者乐此不疲地点着“发送”按钮？答案很简单利益。任职于美讯智软件有限公司的“海归”吴世君告诉记者：“现在美国有很多赋闲在家的人，靠发送垃圾邮件就能达到中等收入水平，有的人甚至每月收入六七千美金！”吴曾在硅谷做了三年多的研发，其主要工作就是研究反垃圾邮件技术并开发相关产品。他对美国的垃圾邮件产业有较为深入的了解。据吴世君介绍，在美国，垃圾邮件已经形成了一个非常大的产业。甚至很多大公司都将发送垃圾邮件这项业务“外包”出去，专门请一些退休人员为其发送海量的广告邮件。

“那些人只要购置几台二手的电脑，在家中就可以利用宽带网络每天24小时不停地发送邮件，而目标邮件的地址可以由企业提供的，也可以是从网上搜索的，甚至可以从外面以极低的价钱收购来的。这种邮件营销的成本非常低，企业每年花费数千美元就可以达到每天发送数百万甚至上千万广告邮件的目的。”作为反垃圾邮件技术的专家，瑞星研发部副总经理马杰告诉记者，瑞星公司的技术人员一直在做相关的对比研究，对数十个从未在外散发过的新邮箱进行长时期的监测，结果发现这些邮箱收到邮件（由于根本没人知道这些邮箱地址，显然收到的都是垃圾邮件）的频率大约在每周几封左右。而通过对网上的大量垃圾邮件的统计，瑞星公司

发现目前无意义的“随手发送”的垃圾邮件已经占很小比例，而此类邮件曾经是被用于搜集邮件地址并试探目的邮件地址真实性的重要工具。马杰认为，国内垃圾邮件发送者获得批量邮件地址的方式正在发生变化，一部分已经积攒了大量邮件地址的人开始靠出售邮件地址来获利，因而新的垃圾邮件发送者已经不必在网上搜索地址，只要用很低的价格就可以买到大量的真实邮件地址。“这是个值得注意的现象，这说明垃圾邮件正在国内孕育出一个产业，这个产业链中的分工合作甚至可以在一些商业性垃圾邮件的内容中看到了。”

为了求证垃圾邮件产业链在我国发展的现状，记者以北京某企业市场部人员的身份向一个专门兜售邮件地址的垃圾邮件发送者打了电话询问，结果令人非常吃惊，这家在南京注册的公司竟然有着和美国同行类似的运作手法，所不同的只是这家公司更猖獗，竟然使用了完全真实的联系方式，其网站上甚至还有工商执照的影印照片，而且当记者提出需要开发票时，对方竟满口应承。按照这家公司的说法，其提供的邮件代理群发业务每月的最低价格是800元，而其每月用户都可达100家以上，光此项业务每年就能为其带来上百万元的收入。此外，该公司提供的网址库下载服务是300元，而此项服务每月的用户也都有上千。若一切都确如其所言，则此业务每个月的收益竟能有数十万元！这样一个年收入可达数百万元的公司，需要的投入只是配置一些专门用于发送垃圾邮件的电脑、寻找一些相关的技术人员进行很少工作量的维护、租用一条宽带线路再找几个专门负责营销及咨询的人就可以了。这个一本万利的商业模式已经趋于成熟，业内人士分析，如果该类服务使更多的企业，尤其是一些大型企业或大机构

尝到邮件营销的甜头，那么在相关法律缺失的情况下，商业利益很可能会驱使今天的反垃圾邮件者成为明天的垃圾邮件发送者。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com