

商人秘籍：营销十招式之古典篇分析 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/288/2021\\_2022\\_\\_E5\\_95\\_86\\_E4\\_BA\\_BA\\_E7\\_A7\\_98\\_E7\\_c123\\_288342.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/288/2021_2022__E5_95_86_E4_BA_BA_E7_A7_98_E7_c123_288342.htm)

经商的历史源远流长，其商业文化博大精深，在漫长的商业活动中逐渐培育出中国商人“秘而不宣”的经营谋略，归纳起来为“经商十诀”，而这些也同样适用于当代的地产商人甚至是所有的经商者。兵法云：夫地形者，兵之助也。料敌制胜，计险厄，远近，上将之道也。知此而用战者必胜，不知此而用战者必败。可见地形对作战之重要，为将者不可不察也。经商如作战，商场如战常经商者如指挥千军万马之将帅，智慧的将帅往往会占据有利的地形，最终取得战争的胜利。一、知地取胜，择地生财 兵法云，“夫地形者，兵之助也。料敌制胜，计险厄，远近上将之道也。知此而用战者必胜，不知此而用战者必败。”可见地形对作战之重要，为将者不可不察也。经商如作战、商场如战场，经商者如指挥千军万马之将帅，有智慧的将帅往往会占据有利的地形，最终取得战争的胜利。《史记 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)