

教你选择适合的创业行业 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/288/2021_2022__E6_95_99_E4_BD_A0_E9_80_89_E6_c123_288627.htm 一个要创业的人，常常问：我该从事哪一行业？对于有小本创业理想的很多人来说，通常不是缺乏资金，而是缺乏一门专业。常常有一个矛盾。那些在大机构做中上职位的人，收入固定，且通常有教育基础，较懂得钱滚钱的投资手法，通常这类人较有闲资，其能力足以创业。但这类人所有的钱还不足以开大公司，而对一些小本经营，通常又缺乏实干经验。另一类人，略有小本经营经验，例如快餐店、时装店之类。但是此类人通常缺乏资金，又不一定能够处理很多财务上的问题。所以说，这两类人通常可以合作。例如后一种人，想做本行的老板，便可通过亲友的关系，拉拢有闲资的人入股。一般来说，有闲资而缺乏创业专门行业认识的人，比有一技之长，有创业意念，却苦无资金创业的人多，因为后者可选择由小做起，而前者可能苦无门径，永远无法开展个人事业。而一个人有一技之长，例如懂得开锁，并不代表他该开卖锁，他可能开创一间时装店也不为奇，只要他真能赚钱，能发展便可。所以说，有一部分的创业人士，他们为了想做创业者，而主动投身另一行业，此种情况是比较危险的。因为一开展事业，公司便有开支，不管能否赚钱也必需负担。开始的创业基金未必可以应付得那么长久，很多小本创业便是在一种犹未摸通一行专业的情况下，宣布结业。所以，真正想创业，又希望比较有把握的话，一定要对某一行业愈熟愈好，不要光凭想象、冲劲、理念做事。若真立志投身一项事业，不妨辞去本

身工作，在该行业做一年半载，摸清摸熟行径再开业也不迟。虽然这比较花时间，但总比开业后花钱好。理想上当然是因为有一门专业是熟悉的，因而萌发自立门户之念。但要注意的是，不是每一行业都可小本创业，也不是每一种行业都正当创业的时机。若心目中有一门事业认为可供发展，应该大胆付诸实行。而付诸实行的步骤不是立即开业，而是先做资料搜集和各项准备工夫。创业者的准备工夫若做得充足，信心、冲劲自然较高；反之则容易泄气。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com