

创业者失去客户的六种错误 PDF转换可能丢失图片或格式，  
建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/288/2021\\_2022\\_\\_E5\\_88\\_9B\\_E4\\_B8\\_9A\\_E8\\_80\\_85\\_E5\\_c123\\_288632.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/288/2021_2022__E5_88_9B_E4_B8_9A_E8_80_85_E5_c123_288632.htm) 你的客户价值何在？  
没有他们，你的新事业从一开始就注定要走下坡路。著名的  
营销专家Joe Girard曾写过一本书：《如何将任何东西卖给任  
何人》，他说：你所遇到的每一个人都有可能为你带来至  
少250个潜在的顾客。这对想开展自己事业的人们可是个再好  
不过的消息了。不过，根据JoeGirard的理论，从反面来看，  
当一个顾客由于不满意而离你而去时，你失去的就不仅仅是一个  
顾客而已 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。  
详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)