

警惕骗子中的“准骗子” PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/288/2021_2022__E8_AD_A6_E6_83_95_E9_AA_97_E5_c123_288660.htm 在短期迅速获利，基本特性都是事先设定好诈骗目的和手段，在短期内成功操作后迅速收拾摊子闪人，换个地方换张面孔换个项目，重新开始。反正中国人多，一个人骗一次也就够了。那么什么是准骗子？这些当初并非有意要进行诈骗的，初衷也想当作一个项目来做，希望能做成长线，赚取阳光下的利润，但由于准备不充分、缺乏足够的运作经验、资金断档、行业背景发生较大变化等等问题，导致项目发包方陷入种种被动局面，出现亏损，这个时候也就顾不得下面客户的利益了，商业合作本是同林鸟，大难临头我先飞，往往就是直接收起摊子走人，把客户丢下不管了。无论是骗子还是准骗子，在设想项目的设定上主要是加工项目发包和产品经销两大类。根据笔者的经验，加工项目发包有九成以上是假的，而产品经销又有一半以上会滑到准骗子的地步。有一点共性的是，这些骗子或是准骗子事先都对目标客户群体进行了详细的分析，较为准确的把握住了试图进行边打工边创业这些群体的心理和心态变化情况。有的放矢，在广告宣传上的文字语言都是经过精心策划的，句句抓住你的心，对应你内心深处的想法，勾起你的欲望，把项目描绘的在情又在理，逐渐让你丧失警惕心，稀里糊涂的就上了当。那么，如何才能判断出来是骗子或是准骗子呢？大家可以从以下这几个方面来入手：1、要过于相信大媒体 刊登在大媒体上的不一定就都是真实的，若是有读者在媒体上发布过广告就知道，媒体广告部对广告

客户要求是非常之低的，只要有几个基本的合法证件，内容上面没有明显违反法律的内容，基本上都给你登，最多加一句 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com