

创业前一定要想10个问题 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/288/2021_2022__E5_88_9B_E4_B8_9A_E5_89_8D_E4_c123_288696.htm

创办一个公司，创业者首先要有一个构想和一定的理想，然后再从构想开始，考虑怎么样组成一个团队，怎样把这个公司发展成为一个完整的公司，怎样预见公司的发展前景，确定公司的发展方向。

1、怎样寻找创业模式 创办一个公司，创业者首先要有一个构想和一定的理想，然后再从构想开始，考虑怎么样组成一个团队，怎样把这个公司发展成为一个完整的公司，怎样预见公司的发展前景，确定公司的发展方向。

2、怎样确立创业目标 赚钱是重要的目标，但并不是惟一的目标，因为创业本身应该有理念，理念会带动很多新的产品创意和实践冲动。

3、怎样制订创业原则 在创立公司的时候，你不应该一直想着什么时候能收到成果。今天还没有赚钱，明天会不会赚钱？面对非常艰苦的工作，你会感到不愉快。第一次创业，创业者赚钱的期望会比较高，第二次创业就不会这样了。但每一次创业都需要用热情去支撑。

4、怎样规划创业步骤 这是一个循环的过程。首先要看创意从哪里来？怎么会有这个创意？资金怎么找？怎么组织一个团队？产品的市场营销怎么做？这个产品做完了，你会不会还想做？如此周而复始。

5、怎样创造创业条件 创业时，不一定要有一个很重大的发明，重要的是你所做的东西，在市场上会不会成功？然后要考虑市场上需求怎么样？自己的能力是什么？最后再把这些都结合起来。

6、怎样确定创业期限 一个很大的公司，至少要花三年五年才能做出来，时间太长，风险也大，因为市场

是不断变化和发展的。因此创业最好以两年为准，要想办法在两年内把产品做到最好。

7、怎样处理与投资人关系 很多创业者觉得，自己占这个公司的股份应该是99%，投资人应该是1%。这种想法对风险投资来讲是不对的。通常创业者与投资人最好各占一半股权。创业者去找投资，一半的股权要交给投资人，以后如果需要更多投资的话，创业者在公司持有的股份会越来越少，但这并不表示你拥有的钱越来越少，因为公司的价值会越来越高。

8、怎样产生好创意 一个很好的创意，在市场上并不一定有价值。在我的经验里，任何好创意都已经有很多人想过了，重要的是在好创意里面，是否包含着市场需求。

9、怎样组织好的团队 在组建团队时，很多人认为要把最好的人才都网罗起来。事实上创业团队简单一点，朴素一点，每个人不一定都很强，只要能凝聚起来，就是一个非常好的团队。

10、怎样选择风险投资商 第一要确定好各自的股份占多少；第二要选择能够跟你一起同甘共苦的风险投资商，第三要找有很大影响力的风险投资商，借助他们的经验和力量。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com