

上班族如何去兼职创业 PDF转换可能丢失图片或格式，建议
阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/288/2021_2022__E4_B8_8A_E7_8F_AD_E6_97_8F_E5_c123_288708.htm 朝九晚五的上班族，除了守着一份固有的薪水外，许多人都想着去兼职创业，以实现更大的价值追求。即工作又创业这鱼与熊掌兼得的好事儿如何能实现呢？看创业专家们的指点。问：我是一个上班族，看到周围的朋友都在自主创业，我也想自己创业，但一来我没有多少时间，二来资金有限又缺乏经验。另外，我还有个顾虑，我目前的工作还算不错，待遇比较高，领导对我也很器重。我想如果我现在辞职出去创业，一旦创业失败，很可能落个竹篮打水两头空。我现在很犹豫，不知该怎么办？答：这是一个创业的时代，想自己创业做老板的人越来越多，其中也包括众多像盛先生这样的上班族。盛先生所碰到的问题：时间紧、资金有限、经验缺乏、患得患失，是几乎所有想自主创业的上班族都会遇到的问题。针对这些问题，我们的建议是：采取有针对性的措施。措施一 对于不想冒任何风险而又想尝一尝创业滋味的上班族来说，不妨先尝试一下兼职。目前在北京、上海、广州等大城市，上班族做兼职是一种常见现象。兼职职位有高有低，需要根据各人的能力，机遇而定。不过，不管任何兼职，都可以锻炼能力、积累经验，同时还可以积累一定量的资金，又不占用上班时间，不用放弃目前的工作，正好能够弥补想创业的上班族的不足。措施二 充分利用在工作中积累的资源 and 建立的人脉关系。这是上班族的一个特点，也是上班族的一个优势，学会充分利用在工作中积累的资源 and 建立的人脉关系进行创业。措

施三 选择合适的合伙人进行创业。有些上班族没有时间自己进行创业，但可以提供一定的资金，或者拥有一定的业务经验和业务渠道，这时候就可以寻找合作伙伴一起进行创业。与合作伙伴一起进行创业需要注意的事项是：责、权、利一定要分清楚，最好形成书面文字，有双方签字有见证人，以免到时候空口无凭。

措施四 做一个好的产品代理也不错。现在翻开报纸、杂志，到处是寻找产品代理的广告。有些人对此类广告抱着本能的排斥心理，以为都是骗子，其实并非如此。这里同样隐藏着一座座金山，关键是你要有眼光。选择产品代理，最重要的是看清代理产品的发展前景。成熟的产品是不需要满世界打广告来寻找代理的，不打广告也会有许多代理人找上门来。打广告招代理的产品，一般都是尚处于市场拓展阶段的新产品，因而如何判明产品的市场前景，也就是产品之于代理商的 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com