

边打工边创业需要哪些条件 PDF转换可能丢失图片或格式，
建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/288/2021_2022__E8_BE_B9_E6_89_93_E5_B7_A5_E8_c123_288732.htm 大多数人都适合打工，但适合创业当老板的人却是不多，尤其是在打工基础上进行同步创业的准老板。各位在决定进行边打工边创业之前，还得好好想一下自己是否真适合来当这个准老板。创业也就是选择一个商业项目来起步、操作，普遍的来说，适合边打工边创业的项目规模都比较小，但这个再小的项目也是个商业项目，独立运作的商业项目。既然是商业项目，就得按照商业规律办事，需要操作者具备一定的商人特质和相关前提条件。具备这些条件，才能玩得转，否则，就变成商海大潮中的牺牲品和垫脚石。每个商业项目都可以说是有钱赚的，前提是要通过相关的条件因素和人为运作，不可能有哪个商业项目是傻瓜式的，可以自动运作的，极少有生意能做到人人都能上手操作并赚钱的，就是在车站卖茶叶蛋的，还有赚有赔呢。具体需要哪些条件才适合去进行边打工边创业呢？笔者依据自己客户开发运营情况的一些经验，整理出如下几点，以供各位对照参考使用：第一：是否具备商业心态有什么样的心态做什么样的事，做商业，自然得要具备商业心态，那么这个商业心态、有那些因素构成的呢？简单点来说，就是得了解商业的本质在那里，商业过程与目标结果的关系。通俗点来说，商业的根本目的是赢利，所谓的市场选择、产品、项目、运营方式等等都是过程和工具而已，一切都应该是以实现赢利为最终目的为核心来运作的，作为指导思想的。而不是依据准老板自己对某项产品的喜好，或是单方

面对某块市场的看好，或是坚持认定自己的某种市场操作思路非常具备先进性，而作为项目的发展运行指导思想。许多准老板就栽在这个方面了，完全是以自己的个人喜欢和单方面判断标准来选择市场和产品，以个人化的感性心态而非理性化的商业心态来规划运行发展方案。结果往往是准老板砸了一大批自己很喜欢的商品在手里。还有许多人把这个商业心态的问题简单化了，以为有赚钱的心态就会做生意了。绝大多数国人都有赚钱的想法，问题是怎么赚钱想清楚没有，思路方案是正确的吗？客户和消费者能接受吗？资源投入和回报率是合适的吗？每一步具体的做法又在那里？有没预见性的进行一些问题和事故的预防准备工作。所以说，具备商业心态，是从纯粹打工者提升到准老板最为关键的前提因素。

第二：有没人脉资源有句俗话说：100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com