

没钱，如何能创业？PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/288/2021_2022__E6_B2_A1_E9_92_B1_EF_BC_8C_E5_c123_288737.htm 昨天一个想创业的朋友给我打来电话,询问我起家的韩国日用品项目。这个辽宁兄弟很迷茫,30岁拖家带口的男人还是有创业的冲动。创业不在于年龄。我在想现在的年轻人中目标迷茫,这个辽宁兄弟的问题很有代表性。其实人生很怕没有方向。没有目标。尤其作为男爷们。咱男人不是糟糠,被自己的女人看扁,是最大的痛,仅次于性无能。西里糊涂过去了一天又一天。因没有目标的茫然,甚至让男人萎靡和消沉。不是人人适合创业,但适合创业的人不知道如何起步?面对一道道阻拦如何跨越?投资没钱。创业做什么。目标在哪里。现在工作怎么办。等等内心的没方向困扰着很多人。工作不如意,想跳槽,你就跳。思前想后,矛盾重重,不如果断行事,未来的未知,更有挑战和体验的乐趣。想创业你就走出来练练,看你是否拥有创业的天赋。尝试了也可以安心接受属于你的生活。创业,做生意,也需要你的乐趣。你不喜欢,根本就没必要异想天开的憧憬。创业是一条坚持生意之路。前提是我喜欢。创业就是我的目标,我要为之去奋斗。之后再解决阻挡住你前进的各种问题。这些问题象拦路的石头,需要你从心里和现实一块块搬开。没钱:解决方法从最微小的生意做起,练地摊,看准一种商品跑推销,找一个厂家去谈你的无本买卖等等。微小积累起最重要的经验。自己管自己,自己辛苦自己,自己面对最初的坎坷和寂寞。谁让我没钱投资呢?几元几百的积累,你愿意么?在最小的生意中你总能遇到很多机会,很多机遇,或者你的贵人。某一个足以改变你的

人生,缩短你的创业历程。即使这些都没遇到你的商业经验也是你赚到的最初财富。如果你是只想着做大生意的人,想一次就成功的人,那么这个方法不适合你。成功的人为什么少?就是因为他们有机遇或者他们有执着的意念。其实,奔一条路走,你不达目的不罢休的意念和孤注一掷的决心,你已经成功一半了。这样的方法可能会漫漫长路,但可以操作。如果你有少部分积蓄或者你有可以创业的投资,那么如果你没有目标。可以这样:首先你的亲属,朋友,同学,邻居,谁做生意赚到了钱,谁的生意更赚钱。需要多大的投资?仿效身边的成功者不失一条创业捷径。一个人的成功往往带动一个家族,一个团体的成功。不要相信网络媒体,电视媒体,报纸媒体刊登的任何广告项目,可能有些偏激,却是减少你痛苦的良药。另外没钱的朋友可以尝试这样操作:去次浙江义乌。去之前了解你们当地的小商品,包括价格种类,都有什么。还要选个你感兴趣的类目。如:眼镜系列,日用系列等做重点了解。用一些时间熟悉价格,产品,等等。到义乌后在眼花缭乱的小商品里选择出几种质量好些,你们当地没有的商品,最好是一件两件产品厂家也同意发货的那种。把这几种商品发到你们的地区。之后尝试批发和试销。记住第一次一定少发货,少选择。只有你实践了,才能摸索出对路商品和经验。从少到多,也是一条路。没钱创业,不仅需要辛苦,也需要恒心。机遇可能在你的各种尝试中。马上行动,你已经走出了第一步。100Test 下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com