

十种做小生意的忠告 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/288/2021_2022__E5_8D_81_E7_A7_8D_E5_81_9A_E5_c123_288741.htm 1、做小生意，解决生活中的问题；做大生意，解决社会中遇到的问题。 2、生活中处处充满商机，若没有发现，是因为你缺少一双发现商机的眼睛。 3、创业，最需要的不是资金，也不是人才，而是一个好的思路；没有资金，可以筹集；没有人才，可以召集；而没有一个好的思路，就很难找来资金和人才，创业思路决定企业的出路。 4、创业，设定目标很重要，没有目标，就缺少了奋斗的方向，这样就容易走弯路。 5、选合作伙伴，是选择互补性!比如你懂管理，找一个懂营销的做你的合作伙伴；你有资金，找一个有项目懂技术的人做你的合作伙伴。 6、在创业者眼里，没有什么不可能的事情，只有一些亟待解决的问题。 7、失败对创业者来说是一笔财富，只有小的失败才能积累大的成功。 8、创业，机会很重要，但机会往往青睐有准备的人，如果没有准备，当机会突然降临时，是很难把握住的，因为把机会转变成财富，需要一定的能力，而能力不是短时间能得到的! 9、创业，有许多潜规则，这是书本上看不到的，因为潜规则本身就是说不清道不明的东西，是需要悟的，只有你经历过了，你才可能悟到。 10、创业，贵在坚持，对于你看好的事情，一定不要轻易放弃，因为，失败与成功之间只有一步之遥。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com