

提高创业成功率的关键原则 PDF转换可能丢失图片或格式，  
建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/288/2021\\_2022\\_\\_E6\\_8F\\_90\\_E9\\_AB\\_98\\_E5\\_88\\_9B\\_E4\\_c123\\_288779.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/288/2021_2022__E6_8F_90_E9_AB_98_E5_88_9B_E4_c123_288779.htm)

1、先经营后开业。没有公司,照样可以开业,照样可以谈业务。成立公司是经营需要,因为有资金往来,要出具发票,要有公章。在公司业务还未走上正轨之前,可以借朋友的公司来操作自己的业务。这样,风险将降至最低。同样,经营成本也将很低。2、不可一直盯着顾客,不可纠缠唆。纠缠顾客令顾客反感。3、销售前的奉承,不如售后服务。100Test 下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)