

赚钱不是梦:教你特价书店的巧经营 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/288/2021_2022__E8_B5_9A_E9_92_B1_E4_B8_8D_E6_c123_288808.htm 有人认为，同其他的实业投资相比，开一间小书店是一件比较容易操作的雅事，既悠闲又赚钱。因此，开书店成了不少创业人士的热门选择。但是不是开家书店钱就唾手可得呢？国内图书界林秀霞女士，为有意投资开书店的创业者提供意见。政策支持：目前，经营零售图书的门槛非常低，只需到当地新闻出版局或是文化部门获取文化经营许可证，然后再到工商局注册登记即可。对于经营的场所，并没有任何限制。商圈调查：书店开在哪里，周边的读书氛围和辐射的读者群怎样，对一个有志书店经营的人来说至关重要，书店对理想地段的要求很高，占有一个好地方等于成功了一半。在居民小区附近，开个出租为主、休闲娱乐杂志为辅的书店也能走俏；超市里面，美容、饮食、休闲等生活类的书往往受到青睐；打工人员聚集区，好销的大多是各类杂志，武侠、言情类书籍等；高校周围，可以以人文社科类的学术书为主。另外，独特的内容定位往往也能招揽来不错的生意。书店定位：林秀霞女士认为，开书店必须要有清晰的市场定位，特色是书店的生命。目前的正版图书市场，赢利最大的就是特价书。所谓特价书，就是已经过了流行风头的畅销书，不过博书在线批发的很多特价书是2004年出的。由于价格因素，这样的书是最畅销的。她建议，可以开一家特价书店，推行全面 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问

www.100test.com