

专家告诉你:如何走上致富之路 PDF转换可能丢失图片或格式
，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/288/2021_2022__E4_B8_93_E5_AE_B6_E5_91_8A_E8_c123_288810.htm 演讲嘉宾: 清华经

管学院副教授程源 清华大学中国创业研究中心副主任高建
中央电视台《致富经》制片人冯克 嘉宾发言 四种需求成
创业动机 记者：中国的老百姓为什么要创业？是因为渴望有所成就还是出于生存的需要？程源：基于以往的研究，针对百姓创业的自身特征和实际状况，我们梳理了四种主要需要：成就需求、利益需求、生存需求和机会导向。具体地说，在外部环境（别人成功、不满从前工作）影响下，成就需求使创业者产生了实现个人价值的创业动机；对物质利益的向往和改善目前环境的需求使百姓创业者产生了致富的创业动机；生存需求形成了百姓创业者满足基本生存愿望的创业动机；机会导向诱使更多的创业者发现市场机会、把握机缘，产生创业的冲动。高建：本次调查还发现，在所有的可能推动人们创业的因素中，实现人生目标、希望致富和生存需要是排在前三位的主要推动因素，而依赖于机缘巧合而选择创业的人数较少。由此可见，百姓创业更多是基于成就需求、利益需求和生存需求的驱动，机会导向驱使创业的相对较少，这也反映了我国百姓基于生存需要而创业，仍然是当前中国创业的主导类型。冯克：另外，调查中我们还发现，不同学历的创业者创业动机存在显著差异。学历高的创业者更多是机会型创业，趋向于为了开创事业的追求，把创业当作一项具有挑战性的工作对待；学历低的创业者以生存型创业为主导，更趋向于希望致富或为了生存的需要。 25-36岁是创

业最佳时期 记者：在创业过程中，什么是创业者所具备的最大优势？是一般人认为的有经验、熟悉行业运作规律，还是因为这个创业者掌握了关键技术和核心技术。 冯克：调查显示，26 - 35岁仍然是创业者的最佳时期，这段时期创业者人数超过调查总体的一半。同时，创业者呈现出明显的年轻化趋势，充满活力的青少年创业逐渐成为社会的新亮点。 高建：创业者在其创业领域的知识积累和掌握独特资源，是其从事创业活动的核心优势所在。熟悉行业运作和项目渠道是创业者在其创业领域积累知识的结果，通常需要在该行业有较丰富的工作经验；掌握关键技术则是创业者所拥有的独特资源。创业者中，多数具备的最大优势是熟悉行业运作（32.28%），或者是掌握关键技术（20.03%）和熟悉项目销售渠道（19.92%），很少有创业者把充足的资金作为自己的最大优势，仅占本次调查总体的4.62%。 程源：调查表明，这些知识的积累和独特资源的掌握，增强了创业者识别创业机会的能力和集聚资源从事创业活动的的能力，是创业者在创业中所依赖的核心优势。统计还发现，掌握这些优势的创业者，他们总体的创富水平要显著高于没有这些优势的创业者。

资金筹集是创业难题 记者：创业者在初期一般都会遇到怎样的困难？比如缺乏资金，不能准确掌握市场需求等。 冯克：在创业初期，各行业的创业者都会或多或少遭遇各种困难和障碍，有些是社会、经济大环境下普遍共存的，由于各行业自身发展特点不同，初期的创业困难也会有较明显的行业差异。但是，筹集资金和市场供需问题则是各行业普遍所共同面临的初期困难。 高建：国内的创业者在创业初期面临的主要困难是资金筹集、市场需求、技术和人才问题。其中，多

数创业者在创业初期都要遇到资金筹集的困难和市场需求问题。在本次被调查的创业企业当中，28.27%的企业遇到资金困扰问题，18.13%的企业遇到市场问题。程源：调查还发现，在企业的经营过程中，创业者遇到的最普遍问题是资金困扰和客户拖欠账款。这两个问题的严重化最容易致使一个企业不能正常运转，甚至最终走向破产。司法、宏观经济以及其他的外部环境在创业企业经营过程中的影响相对要小一些。在本次被调查的创业企业中，15.73%的企业遇到资金困扰问题，12.67%的企业遇到客户拖欠账款问题。 融资渠道差别很大 记者：创业者最初的投资是从哪里得到的？是仅仅依靠个人财富，还是靠朋友合伙集资？程源：创业融资一般来源于个人财富、合伙集资、家人及亲戚借款、银行借贷、政府资金支持、创业投资等五种融资渠道。调查发现，所有这些渠道中，合伙集资（27.17%）和个人财富（26.96%）是创业资金筹集的最重要来源，其次是家人及亲戚的帮助。比较以前的调查结果，越来越多的创业企业开始能从银行获取贷款；但比较而言，企业在创建初期时，获取政府支持的创业企业比例大幅度降低。高建：不同年代创办的企业，融资渠道存在着很大差异。早期创办企业，其资金主要来源于家人、亲戚或通过其他方式筹集；随着时间的推移，创业资金更多来源于个人、合伙集资或从银行获取贷款。其中，合伙集资越发成为融资的主要渠道，而政府支持的力度仍显不足。冯克：我们在调查中发现，企业投资规模在5万元以下时，家人与亲戚是最主要的资金来源，而随着企业投资规模的扩大，向家人与亲戚借款的比例也逐步上升；当投资规模在5万~30万元时，家人与亲戚借款的比例略有下降，合伙集资的

比重在逐渐加大，尤其当企业投资规模达到20万元左右时，合伙集资更成为主要的融资渠道。此时，银行贷款的比例也在逐渐加大，维持到20%左右的水平；当企业投资规模扩大到30万~50万元时，合伙筹资更是首要来源，且所占比例随投资规模增大而大幅提升，家人与亲戚借款的比重明显下降，银行贷款缓慢加大了比重；在企业投资规模达到50万~100万元时，银行贷款比重急剧增长，并在企业投资规模达到75万元左右时，超越合伙集资成为创业筹资的首选渠道，之后，随着企业规模的继续扩大，创业资金基本都从银行获取贷款。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com