

创业前要准备哪些方面的硬件？PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/288/2021_2022__E5_88_9B_E4_B8_9A_E5_89_8D_E8_c123_288827.htm 即使选择在家工工作挣钱的业务，也必须准备诸如电话、传真、电脑、维修工具，裁剪及缝纫设备、交通工具等挣钱的基本硬件。如果你选择外出挣钱，需要准备的硬件条件就更多了。首先，经商总离不开一定的场地，场地选得好，能使你如鱼得水，生意兴拢选一个较好的场地，必须考虑的因素很多，从自身的经营项目及规模，地理位置，人口因素，外部环境，到公众形象，气候条件等，均须仔细斟酌。重点要考虑经营项目的特点，经营场地周围常住人员和流动人口状况，交通及通信条件。经营项目不同，选择场地也就不同，有的宜热闹繁荣，有的宜安静典雅，有的避灰尘，有的防噪音。例如，繁华街道与居民住宅的情况不同，机关、学校与车站、机场的情况各异，因此，经销的商品种类、数量及销售方法也应有区别。城市中心，车站机场，人口流量大，综合购买力强，一般宜开设大、中型百货商店，饮食店，娱乐厅等；在靠近居民住宅区的的地方，则应以方便群众生活的经营项目为主，开设副食品，日用杂品、医药品、普通服装鞋帽等类型的中小型商店，机关团体，学校所在地，则经营图书、文具、体育用品，照相服务，大众文化娱乐及经营快餐等，比较适宜。场地选择还要注意不一定都选人口稠密区，也不可能全部选在人口稠密区。许多行业在择址时有很强的针对性。比如火车头，轮船码头附近开饮食店、旅馆；医院旁边开水果店、食品店是比较对路的；集贸市场及证券交易所附近开盒饭、快餐

店是恰到好处；旅游景点出售照相器材和旅游产品，游泳场附近卖泳衣和遮阳伞和帽子，如此等等。场地的选择还要考虑经济性，一般来说人口稠密的商业区地价租金贵，主要靠上门服务和电话联系业务的项目就没必要选择商业旺铺。因此，要因行业择址，因地制宜，兼顾经济实用的原则。场地选好后要进行布置和门面装潢。其目的的一要吸引路人注意和顾客的兴趣，二要便于开展业务。门面如同一个人的外表，要有自己的特色和风格，要和你所开展的业务相关联。在装潢布置中，要注意两种倾向，一是为了突出特点、吸引公众注意而盲目追求豪华怪华怪异，有违大众审美观或民族感情，如有的店铺用外国国旗或图案装饰外形，有的取名荒诞怪异，引起公众不解或反感，结果适得其反；另一种倾向则是对装修和布置不重视，认为只要 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com