

你的投资方向在哪里? PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/288/2021_2022__E4_BD_A0_E7_9A_84_E6_8A_95_E8_c123_288850.htm 选择项目一定要选择好了，选择好了，可以就此飞黄腾达，如果不好，那么需要多走很多的弯路，大都，学校里，没有教我们如何选择自己的方向，创业，也有很多项目需要把握的，大资金可以做大事情，如果我们没有资金，或是很少的资金，我们该何去何从呢？创业需要资金的支持，需要方向的把握，需要经验的积累，需要人脉的建立，最主要的是我们要坚信自己一定会成功，信心，激情需要一路拥有，如果这些都有了，那么你我的成功就很近了。

1、先谈方向的把握 有很多人，选择了，没有发展的链条行业。只是自己努力一点，收入一点，或是努力了没有多少收入，虽然很努力，可是到头来没有多少发展。我们要选择的行业是这样的。人民生活必须的，消费量大的，最好是快速消费品，经过自己的一段努力之后，可以不用自己很辛苦的，或是不需要自己多大精力，收入会源源不断回报的。现在，未来依然不会枯竭的行业，这个大家可以自己去想想有什么行业可以做呢？

2、资金的需要 行业里，有没有不需要多大投资的行业呢？有，可是需要专业技术，你有吗？比如，软件的开发，图书的出版，等，今天我们要谈的是没有专业技术，没有多少资金，而创业需求很旺盛的，不甘心命运摆弄的热血好儿女。也许餐馆生意，代理产品，生产企业，符合上面的方向的选择，可是你想过没有，这个需要大的资金，或是大的人员配套，因此暂且不要考虑些，那是需要我们以后做的事情，目前我们如何开始

呢？3、经验的积累 选择一个行业，特别是剩余型的行业，需要老师指点，需要自己摸索，那么如何缩短这个时间呢？做任何行业都有他们的行径的，不是你我说进入就进入的，也许你很聪明，不过那也需要自己用时间，用金钱为代价换来。

4、人脉 如果说闷头走自己的路，那么路是很难走的，如果人脉很熟悉，那么我们的路是很好走的，说了这么多，到底，我们，幼稚的我们，如何走我们的，符合我们自己的创业路呢？如果我们资金不是很多，那么我们做不了，股票，抄做不了房产，做不了生产商，那么我们可以做什么呢？我们可以做贸易，我们做中间商，赚取中间的差价，那么中间商我们要选择哪个行业呢？衣服，特别是小孩的衣服，是必须要每年购买的，因为现在生活水平提高，家长都可以买的起，中高档的，虽然利润高，可是我们不做它，现在，我们做中低档的，因为富人是不如穷人多的，而且孩子长的快，太高价格的，未必好销，因此我们就做，中低价格的，我们的进货来源，我们选择厂家的吗？因为正常的，销售，我们没有资格与厂家合作，可是我们可以做厂家库存的，至于库存的衣服好卖吗？库存的意思不一定是不好卖的，比如做外贸多出来的，不符合要求的，都是我们需要的精品，价格合算，而且样子漂亮。即使，压了好久，样子过时了，可是，在一些地区，还是会销售出去的，比如，落后一点的地区，行业我们选择完了，你看是不是符合方向的要求，需求大，每个人必须，未来现在都会很需求的。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com