

优秀的加盟项目如何寻找? PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/288/2021\\_2022\\_\\_E4\\_BC\\_98\\_E7\\_A7\\_80\\_E7\\_9A\\_84\\_E5\\_c123\\_288893.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/288/2021_2022__E4_BC_98_E7_A7_80_E7_9A_84_E5_c123_288893.htm) 有人做过调查，在美、日等国，采用连锁加盟经营模式的商店比单独经营的商店存活率高得多。于是，有很多中国创业者简单认为，只要是特许加盟的项目就能盈利。然而事实是这样吗？仅从投资额大小、加盟店数量多少等表面情况很难判断一个加盟项目。实际上，创业者还是应该从项目的盈利模式和特许加盟体系这两个方面来考察。首先，对有意向的加盟项目，最好先暗中考察一番。到该项目的加盟店去消费，以顾客身份和店老板或店员聊天，并估算每天的营业额，分析客户群、消费时段等等；考察持续一段时间后，看考察结果是否和加盟总部介绍的内容相符，以此判断对方的诚实态度。不要和不诚信的盟主合作。而如果该项目根本还没有开过加盟店，或第一家店一年时间都不到，你就不要理睬它。其次，对外来加盟项目要谨慎评价。国外的加盟品牌虽然在国外较成功，但如果刚进入中国，可能会有一段 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)