

创业之初最忌讳的这五种情况 PDF转换可能丢失图片或格式  
，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/288/2021\\_2022\\_\\_E5\\_88\\_9B\\_E4\\_B8\\_9A\\_E4\\_B9\\_8B\\_E5\\_c123\\_288898.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/288/2021_2022__E5_88_9B_E4_B8_9A_E4_B9_8B_E5_c123_288898.htm) 中国营销知名实战派营销专家和成功创业人士尚丰老师曾讲过这么一句话："创业，其实人人都会成功！只是有些人被自己的观念和世俗所束缚，也就失去了获取开始创业的最佳时机，或者说泯灭了他成功思想的"手脚"，从而未能成为一个真正在行动上创业的人。"事实也是如此，前怕豺狼后怕虎豹，是永远不能成功的。正所谓，思想上成功的人士千千万，但在行动上成功的人却是少数，也是这个原因。 以下是笔者的一篇创业心得----创业最忌讳的五崇罪，希望与所有正在创业者和想创业的人士来共勉。 创业忌讳五崇罪之一：没有足够的资金 不少渴望创业的人表示，其实自己并不喜欢打工，只是因为资金不够，也就未去创业。北京尚储丰盈文化公司董事长---知名中小企业咨询顾问储盈女士表示，那只是不敢创业的借口。她告诉笔者，自己在开始创业时，当时就只有一台台式电脑和两个人，共同挤在租来的一个一居室里开始了创业的生涯。如果说启动资金，全部加起来也不到3000元。可自己豁出去了，不到成功不罢休。几年拼搏下来，不单电脑更新换代，同时凭借自己亲身操作小企业创业的经历，总结了中小企业创业过程中遇到的种种困难，最终在业界开拓了自己的一片空间，并成为业界知名人士。现在的固定资产已逾百万。她常说的一句话就是："创业并不需要太多的钱，关键是你有没有破釜沉舟置于死地而后生的勇气。如果钱多了，创业也就无所谓创业了。" 创业忌讳五崇罪之二：没有稳赚的项

日本人笔者曾连同一知名网站进行过一次有关创业问题的心理调查，从反馈的结果看，有超过80%的被调查者表示，如果没有稳赚的项目，自己宁愿打工，也不去盲目投资创业。但北京世邦口碑营销有限公司总经理杨总在跟笔者聊天时表示：赚与不赚只是一个相对的概念。他举了一个例子。北京房地产几乎是被公认利润最高的产业，而且随着08奥运的接近在这一领域，可谓时机大好！！可是经营成功的房地产公司在北京竟不到30%，在北京仍可以看到许多未建完而冷落的死尾楼工程，其中在亚运村等黄金地段笔者随手就能看到好几个项目，停滞已经有数年之久。是因为项目不赚钱吗？绝对不是！是因为缺乏赚钱的方法。因此，他建议，如果想创业成功，不要过份计较项目好与不好，而要琢磨自己是否真正愿意冒险进入这个行业、而且逼迫自己喜欢这个项目。如果具备这两个基本条件，好方法加巧手段，烂尾楼也能变黄金楼。创业忌讳五崇罪之三：没有十足的信心 信心是致胜的法宝。可一些人在期望创业时，总是觉得自信心不足。也就是前面所说的过于依赖没有启动资金的原因，相反，更多的是怀疑自己是否有驾驭项目与风险的能力。如果怀有这种消极心态，再好的机遇与幸运也会与你擦肩而过的。一从事直销行业的陈先生告诉笔者，因为"传销"的关系，我国的直销市场一直狼烟四起，战乱纷飞。可自己对所代理的品牌进行充分考证后，认为合情合法合理，在反对大于赞成的亲友团中，还是拿出"不入虎穴，焉得虎子"的勇气，干起来。两年的风吹雨打，自己也从一家直销店发展到五家，年收入均在百万以上。他在和笔者聊天时说："你说，在我国现有直销状况下，能有百分之百成功的把握吗？肯定没有！只是自己

比别人大胆一点，敢于尝试去做，于是他真成功了，最起码他有了成功的可能！”创业忌讳五崇罪之四：没有成功的经验

每个人成功人士，都会有自己的成功经验，而且各个有所不同。所以经验都是来自自己不断地摸索与集累，并不是你拷贝一个人的成功经验就能成功的。而且也绝对没有哪一仁人志士天生下来就什么都懂、什么都会。这一朴实的道理几乎人人都懂。可面对创业时，却有相当多的人在这方面犯迷糊。刘先生现是一家互联网广告公司的董事长。他在与笔者谈到创业的体会时说：“十年前，我开始涉足互联网界。最初，我根本不知道今天会成功，也从没有接触过互联网。而且在那时中国的互联网刚刚开始，哪有什么成功的经验，学谁呢？大家都在摸索前进。只是觉得，国外的互联网那么发展迅速，中国为什么就不能有呢。”于是，自己贷款创业了一家互联网广告公司。从最初的靠卖域名代理文字链广告做起，边走边看，边做边改，日集月累，自己便从门外汉成为这一领域的专家。他不赞同“经验说”，认为那是创业者的脚镣手铐，是懦夫与失败者的理由。

创业忌讳五崇罪之五：市场竞争太激烈

“要说竞争，在这个社会，没有哪一行哪一业没有竞争的了。可因为有竞争，才使企业发展更加快速，社会发展才会多元化。但如果希望在风平浪静的日子获得创业的成功，也许只有梦中才存在。”中国伟人毛泽东在对自己的敌人，也就是自己的竞争对手就有这样的言语：“在战略上要藐视敌人，在战术上要重视敌人”；古人在战争中也有这样的豪情：我们要感谢敌人的强大，正因为由于敌人的强大，我们才会变得更加强大！，也就是说创业者必须到社会的浪潮中接受洗礼，只有竞争过才会知道自己与对手的差距、自己对市场的

不足。所以坦言之，竞争对手强大并不可怕，可怕的是你敢不敢跟他叫板！！一台电脑一部手机就能办公的事实早已人人皆知。鱼龙混杂也是当今社会行情的真实写照。只要我们自己始终坚持"唯精唯一、专业执着"的经营之道，再竞争白热化的行业我们也能站稳脚跟，赢得顾客青睐，从而创业出属于自己的一片天地！！100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)