

四种创业的模式哪个适合你？PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/288/2021\\_2022\\_\\_E5\\_9B\\_9B\\_E7\\_A7\\_8D\\_E5\\_88\\_9B\\_E4\\_c123\\_288904.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/288/2021_2022__E5_9B_9B_E7_A7_8D_E5_88_9B_E4_c123_288904.htm)

一、从打工做起的创业模式。以未来个人创业为目的的打工，第一步要做好正确的选择。要选择自己喜欢的事做。在未来的创业路上你要付出几年甚至十几年的艰辛工作，一个人如果做自己喜欢的事，每天工作24小时也不觉得辛苦。如果是做自己不喜欢的事，每天工作一小时都是煎熬。否则，你也许会有有一天因梦想遇到挫折，而在懒惰中放弃。要选择最赚钱的行业去做。做不赚钱的事累死你，那是折磨自己的生命和浪费资源。选择你所在地区有规模有优势的产业做，每一个地区和城市的经济资源是不一样的。如果你不是选择当地资源独特，规模最大的产业做，最终你的生意是做不大的。要以这样的标准选择打工的公司，而不是工资多高，条件多好。第二步要有目的地去学习和积累。要学习你所在公司和企业的管理知识，产品知识和营销知识，而不仅仅是你的岗位知识。要勤奋地帮老板做事，工作上做出优异的业绩，让老板喜欢你进而成为你的朋友，能够帮助你，乐意把他的真经告诉你，第三步是充分利用好你的平台资源。要利用公司或企业的平台，广泛结交和积累人脉资源和其它资源。就算比较成熟以后也不要盲目的，急迫的脱离这个平台。尝试利用现有的平台资源为自己做点事，先兼职或叫在职创业，做出了自己的事业基础，各方面条件充分成熟以后，在脱离打工，开创自己的事业。当然你的老板是不会允许的，但可能他就是这样成功的。

二、捆绑成功人的创业模式。创业成功的一个有效秘诀

就是跟对人，跟成功的人做事。有一个关于个人财富的统计，一般你所拥有的财富是你身边朋友的平均值。因此我们看到，穷人有的都是穷朋友，富人有的都是富朋友。在你有个人创业打算后，就要找出一个成功的人，想方设法地结交他。不管困难也好，冷落也好，屈辱也好，跟定他。无论东南西北风，咬住青山不放松。要有目的，有准备地用心去学习成功人如何做事，如何思考。要用心智去感悟成功人是如何成功的，因为成功是有方法和途径的，要认认真真地帮助成功人做事，成为成功人的朋友，让成功人能真心地帮助你，教导你。千点万点，不如明师一点。成功的最好的方法，就是重叠成功人的脚印。

三、从业务代表做起的模式。先确定一个你日后要经营的行业和产品，在这个行业中选择一个好的公司，然后去做这个公司的业务代表。在你所在的城市为这个公司开拓市场，销售产品，进而熟悉这个行业，了解这个产品，拥有这个市场。条件成熟后从业务代表转换成代理商，开始自己的创业。为此目的只要选择到好的公司，无论什么条件，无论有没有底薪，你都要接受。因为你接受的不是打工的条件，而是接受未来的梦想。

四、摸石头过河的创业模式。这种模式能满足急迫实现梦想，自己当老板的渴望，马上就可以开买卖创业。但这是一条下策，这样的创业模式一定会走很长一段弯路，经历无数的挫折和失败。因此你要交更多的学费，承受更多的孤独，遭受更多的误解，甚至在一次又一次的挫折和失败中，因丧失信心而最后放弃。你会一次又一次地走到错路和歧路上去，需要在失败和实践中不断反思，不断修正自己。但还是起步早，磨难多，成功晚。一但不能正确地修正错误，那将是一条不归路。网上创业

也是这样，选择一个喜欢做的事和一个赚钱的行业，结识一个同业成功的朋友。先做他做的事，和他一起做事，然后才有自己做事的资本和成功。成功一定是需要帮助的，没有潜艇如何下海，没有飞机如何上天，没有贵人帮助如何成就事业。古人范蠡，做官成功，务农成功，经商成功。这正是所谓的一理通百理通吧。其实从政也好，经商也好，做名人大家也好，要想在事业上获得成功，也就是这么个方法，这么个道理。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)