

3万元怎么创业?或者开什么店好? PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/288/2021_2022_3_E4_B8_87_E5_85_83_E6_80_8E_c123_288945.htm 我个人觉得你钱少了点，但是有3类店可以开：1、女人用品店，因为天下没有一个不爱美的女人。如女鞋店、女包店、女服饰店等等，并且合适的话可以找些有知名度的女人用品专卖店加盟。2、在学校旁边开店，因为学生的钱很好赚，特别的大学生的钱非常好赚。如在大学旁边开书刊店、小吃店、修补店、打印店。如果钱多、点跟人合伙开网吧还是不错的。但是在学校旁边开店有很明显的淡季和望季。值得提醒！3、开药店，药店的利润是惊人的，并且买药没有价讲的，是多少就是多少。人病了，都要吃药的，没有选择的。但是一定要有医生识药，会看病当然最好。关键看你想做什么了，我现在给你讲个故事你看看有什么启发没，说有一个财团的老总就是咱们中国的，在他起步的初期阶段他身上什么钱都没有，他就是在一家米店做伙计，那个时候没有什么送货上门一说，就是交钱拿货走人。但他没有那样做，他主动的上前和买主打招呼，并说可以免费帮其送米到家。这样的事情在那个时候是很了不起的了，当他把米送到客户家的时候，问米缸在那里，帮客户把里面的陈米拿出来，拿布把米缸进行一遍打扫，把新米倒进去，在把陈米放上面。再问客户，一缸米能吃多长时间，客户说多长时间，他都会用心记下来，当时间差不多快到的时候米就送来了，问问客户需要不需要，需要就留下，不需要的话再弄走，顺便再问声什么时候需要，想想假如你是客户的话，，当时的情况下，哪怕是现在，当他又一次把米

送来的时候你会说：NO。现在不需要吗?就这样没有多长的时间，周围吃的米就都是从他所在的店卖出去的了！每一个成功了的人士都有其独到的经营方式，把握时机的方式，都有魄力，我们应该多看看他们是怎么起步的，怎么发展的，我们可能一辈子都做不到那么的好，但我想总比自己在胡乱的摸强！100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com