

网络创业14条不可外传的绝招! PDF转换可能丢失图片或格式
，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/288/2021_2022__E7_BD_91_E7_BB_9C_E5_88_9B_E4_c123_288987.htm 这些经验是成功者足迹的一个综合总结，反映了网上创业的规律，但却不是金科玉律，要根据自己的实际情况灵活运用。对网上创业有了个概念之后，现在让我们来看看，具体操作起来，有哪些需要特别注意的事情。需要强调的是，这些经验只是各成功者足迹的一个综合、总结，反映的是网上创业的基本规律，粗线条的，并不是什么金科玉律，不可生搬硬套，最重要的是根据你自己的实际情况，灵活运用。归纳出这些基本经验的主要意义，在于使你对网上创业实际操作的特点，建立起必要的认识，在于使你了解网上创业会涉及到哪些方面的工作。实际上，本专栏以后的内容，大多是具体讨论其中某个特定问题的实际操作、诀窍或者最新经验。好了，现在我们进入正题吧！
经验之一：确定恰当的营业范围。如果是企业，如果已经有成熟的产品、外加可观的市场需求，这条不成问题。像前期提到的山东大蒜、陕西农民画、京郊风光，都是已经有了独特的资源可以利用，只剩下如何来营销了。如果企业既有的产品或市场成问题，你想借上网之机重作调整，或者如果你个人、有志利用互联网提供的创业便利，成为网络时代的新型企业家，那么就得好过这一关了。营业范围的确定，主要应综合考虑发挥自己的资源优势、特长，最忌盲目模仿。国人有100Test下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com