电信运营管理服务--澳大利亚和记电讯成功案例(2) PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao\_ti2020/289/2021\_2022\_\_E7\_94\_B5\_E 4 BF A1 E8 BF 90 E8 c123 289031.htm 与众不同的解决方案 和记与爱立信在2002年12月2日签署了运营管理服务合同。 如Michael Young所说,该合同使运营管理服务的概念得到了 扩展:"使本合同与众不同的是我们并没有简单地把工作交给 爱立信去做。我们首先确认需要由两个组织共同实施的工作 。在我们计划、开发、建网、提供服务、运营网络和支持网 络时,我们使用来自双方组织的人员。这不单纯是爱立信或 和记单方的责任-团队是完全融合的。" Shane NeeCowen对此 表示同意:"在一个典型的运营管理服务合同中,网络被移交 给一家公司,其员工将取代客户的员工。在此次与和记的合 作中,爱立信采取了一种完全不同的方法。我们接收了和记 的员工,同时把我们的员工补充到它的组织中。这在很大程 度上是与和记的一个合作协议,目的在于采用一种全新的文 化,能够利用爱立信与和记组织中最好的特点。"这样做的结 果是在爱立信的运营管理服务组织内部产生了一个紧密团结 的团体,被称为"和记方式"。和记实际上在爱立信与和记的 组织内部拥有了一支人数众多的技术队伍,信息分享是其成 功的关键。每当和记业务部门和技术部门开会的时候,双方 公司的员工都能分享最高级别的机密和敏感信息。 由于有几 百名和记员工需要被安排到项目中,公司的人力资源部门在 确保一切进展顺利方面起到了重要作用。为了使团队能以最 佳状态工作,每一名员工都必须确认他们处于适当的位置, 并且相应得到认可及激励。 "如果先启动项目然后再经历这样

的结构重组,那我真的无法接受,"Michael Young这样解释 ,"我们需要员工立即到位,以便在项目启动后的很长时间内 能够支持我们的组织。"和记现行的公司治理模型也非常与众 不同。"如果你在和记大楼里到处走走,你会发现从事技术支 持的员工中爱立信的多于和记的, "Michael Young说, "所以 说明我们之间没有距离,我们之间没有高墙-事实上,我们把 墙推倒了。" Shane NeeCowen指出了该运营管理服务之所以与 众不同的另一个重要原因。"该合同扩展了爱立信所提供服务 的范围。我们相信它是电信业迄今为止内容最丰富的运营管 理服务合同。"解决方案包括网络设计、规划、运营和维护、 第三方产品管理、计费管理和配置。爱立信负责和 记2G(CDMA)网络、3G(WCDMA)网络、寻呼业务和IT系统 、业务平台的日常网络运营工作。 双方分担工作量的同时, 由和记完全负责把握项目的方向。它负责的内容与和记技术 战略以及和记的整体计划和架构相关。 全程专业支持 3G网络 于2003年4月16日建成,距合同签订仅为四个月。对于Michael Young来说,由和记与爱立信创造的运营管理服务模式被证实 具有极高的价值。"如果我们没采用这个运营管理服务模式, 我们的3G网络建设不可能这么成功。这个模式使我们能够最 大可能地得到需要的资源和经验。面对新的技术,我们在当 地和全球范围内遇到了一个又一个挑战,但是每一次都得到 了爱立信始终如一的强有力的专业支持。" 那么双方之间的合 作方式如何呢? Michael Young说:"我认为我们个人之间和公 司之间的关系都非常好。在澳大利亚电信业这是最好的范例 。我完全相信如果没有合作,我们的项目不可能那么成功。" 目标得以实现 尽管项目很复杂,历时也很长,但是合作双方

已经开始看到一些成果了。正如Michael Young确认的:"对运 营管理模式的修改使项目中减少了很多的等待时间。也不存 在人员资源的重复-我们双方组织之间有单点负责人来确保这 一点。我们确实已经实现了成本的节约,同时我们也有能力 和灵活性来根据需要增加我们的人员资源。"和记正在形成一 种新的工作文化,拥有一支得到爱立信全球机构支持的融合 的高度专注的团队。通过利用爱立信既有的网络建设方面的 技术和经验,项目的目标得到了保障。"如果我们看一下现在 的情况,我们会发现进展非常顺利,"Michael Young这样评价 , "爱立信与和记技术部门全力投入和记电讯公司工作的做法 让人印象非常深刻。"对于爱立信来说,它同样实现了自己在 收入方面的目标,同时正在努力使这个独特的运营管理服务 模式能够应用到世界其它地方。 "如果我们没采用这个运营管 理服务模式,我们的3G网络建设不可能这么成功。"-和记电 讯首席技术官Michael Young。 澳大利亚3G前景 澳大利亚目前 还没有别的运营商计划推出具有竞争性的3G业务,因此和记 电讯在澳大利亚3G市场拥有绝对的领先地位。然而和记电讯 并不能因此而自满,把自己置于市场的领先地位就意味着需 要不断学习应该在未来得到些什么。澳大利亚和记电讯采用 的商业模式有别于和记集团其它公司。通过与爱立信的密切 合作,它为3G网络建设交钥匙解决方案奠定了很好的基础。 当时选择运营管理服务是一个相对简单的决定。和记的姊妹 公司可能不会采用完全一样的运营管理服务模式,但是他们 对这个概念非常感兴趣。 Michael Young非常自信地说:"我们 现在非常确定已经进入了3G市场。我们已经推出了新业务, 我们还有另外一个正在使用中的网络,我们作为全新技术的

市场领先者正面对所有必须去面对的挑战。迄今为止,我们仍然是世界这一方唯一的3G业务提供商。"100Test下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问www.100test.com