

一个总裁做企业的十个体会 PDF转换可能丢失图片或格式，  
建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/289/2021\\_2022\\_\\_E4\\_B8\\_80\\_E4\\_B8\\_AA\\_E6\\_80\\_BB\\_E8\\_c123\\_289065.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/289/2021_2022__E4_B8_80_E4_B8_AA_E6_80_BB_E8_c123_289065.htm) 经常面对很多企业老总，但能够促膝谈心的不多，原因是大家忙，忙得没时间想一些事情。在我采访的一个老总中，他给了我十句话，我铭刻在心，兹整理出来，共同分享。鉴于不便透露姓名，希望有所感悟：一、搞企业，要靠“悟”。别人告诉你也没有用。“借来的火，点不亮自己的心灵”。二、认真去做只能合格，用心去做才能优秀。三、资金只是现象，市场才是本质。四、在商言商，永不气馁。五、做一个积极的思维者，不要败给悲观的自己。六、成功的企业策略，并非来自于理性的分析，而是来自于创造和对市场的直觉。七、当产品不能给你优势的时候，就只能指望你的客户。八、公司的真正价值在于它的客户。一个公司的价值不是看它的《资产负债表》上还有多少资产，而要看它能从客户那里获得多少资源和现金。九、人总是很容易在最成功或失败时做出重大的决定，而这个时候的决策基本上是不成功的。十、我每天都会遇到大量问题，但是试图去全部解决是不可能的，越解决越多。你必须通过创新创造发展机会，在这个过程中原来的问题迎刃而解。如果就问题而解决问题，我以为就等于永远跟着问题走，你就会陷进去，不能自拔。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)