一个人的耐克 PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文 https://www.100test.com/kao_ti2020/289/2021_2022__E4_B8_80_E 4_B8_AA_E4_BA_BA_E7_c123_289081.htm 天才、幻想家、古 怪神秘、离经叛道……是耐克创始人菲尔奈特留给大众的印 象。 他一手将耐克变成了美国文化的符号以及体育营销的代 名词 , 然而他的领导之道在人们心目中依然是个谜。 奈特曾 经三次试图退隐,但又三次炒掉亲手提拔的接班人。 三十多 年过去,耐克依然是奈特一个人的战场。 耐克传奇领袖菲尔 奈特(PhilKnight)是财富500强公司里最古怪的领导人之一。他 永远戴着墨镜,以超"酷"形象示人;他曾是长跑运动员, 后以1000美元起家缔造了百亿美元的体育王国;他的公司是 著名的广告先锋,但却直言"我不相信广告";他身处商界 前沿,却热爱研修日本禅文化,常常陷入沉思冥想;他性格 内向,不善言谈,却擅于凝聚人心,耐克就像一个快乐的运 动员俱乐部……2006年新年伊始,菲尔奈特又一次曝光在媒 体面前,引发无数猜测。与一年前宣布退休不同,这次,68 岁的他快刀斩乱麻地炒掉了亲手挑选的接班人威廉佩雷 斯(WilliamPerez), 距后者担任公司CEO的职务仅仅13个月。 对耐克来说, 第三个奈特钦点的接班人无法逃脱黯然落幕的 宿命,前两位都是公司内部提拔的管理者;对于商界来说, 又一名空降兵在新东家那里水土不服而惨遭滑铁卢。 耐克究 竟需要怎样的领导者?奈特是真想退休还是退而不休,不能 忍受大权旁落?他为何选中威廉佩雷斯,却又与他的矛盾如 此不可调和? 第三次地震 自从2004年12月28日, 奈特任命美 国庄臣公司(S.C.JohnsonSon)前CEO佩雷斯接替自己成为耐克 公司CEO后,两人都会在每个星期一早上9时开会沟通。 2006

年1月9日的这次例行会议,开始似乎与往常无异,然而奈特 墨镜后的眼睛里却隐藏着一颗没有爆炸的"炸弹"。在讨论 了一些普通提案之后,奈特突然宣布佩雷斯这一年没能和耐 克的团队融合,并表示是他离开的时候了。佩雷斯蒙了,他 在后来接受《商业周刊》采访时说:" 奈特完全让我措手不 及。"佩雷斯说,他曾经向奈特请求一段时间来消化这个变 故,好让刚从威斯康星州迁至俄勒冈州的家人对突变情况作 准备。他还向董事会请求给他一个申诉的机会,并且获得同 意在1月18日进行会谈。然而到了1月20日,董事会就站到了 公司最大的股东奈特这一边,并任命耐克品牌联合总裁的马 克帕克(MarkParker)为CEO,另一位联合总裁查理丹 森(CharlieDenson)出任耐克品牌总裁。很快这则爆炸性新闻 就被奈特在媒体公布,他在电话会议上以双方文化磨合不畅 为由解释了这次人事变动。 这件事不管对耐克公司还是佩雷 斯的职业生涯,都无疑是一个非常糟糕的篇章。这意味着奈 特为耐克管理层增添新鲜血液,从而扭转人们对耐克公司排 外、封闭的管理系统指责的努力失败了。 这之前, 奈特也有 两次选人不当的失误。第一次是1983年春,他到中国长时间 旅行,把耐克交给了老员工鲍伯伍德尔(BobWoodell)管理。 然而没过几个月,慢跑热退潮,有氧运动兴起。伍德尔无视 这一潮流,继续把重点放在跑步和篮球上。行业新秀锐 步(Reebok)后来居上,耐克营业额下降了6%。1984年秋奈特 回到公司重整旗鼓,伍德尔等元老离开了公司。之后耐克在 奈特领导下成功挖掘了乔丹等明星代言,此后一飞冲天。 1997年, 耐克已经成为行业巨头, 控制了美国鞋类市场的40% , 奈特认为是放手的时候了, 他希望出席更多体育赛事, 任

命长期从事产品开发的汤姆克拉克(TomClarke)当CEO。然而 不久耐克又触礁了。它没注意到美国消费者对一百多美元跑 鞋的需求下降,而人们又纷纷指责公司在亚洲的血汗工厂 。1994"1997年,耐克的销售额增长了一倍多,达到92亿美元 ,但此后便停滞不前,至2000年下滑到90亿美元。1999年, 奈特又回来了,翌年他炒掉了克拉克,亲自领导公司新的商 业冒险。他重建新的经营团队,擢升在耐克有二十多年经验 的马克帕克和查理丹森为耐克品牌联合CEO,又从外面广纳 人才,如百事公司的DonBlair,担任耐克CFO;RalphLauren服 装公司的MindyGrossman,负责服装业务。同时强化供给链系 统并且通过收购增加新品牌,公司焕然一新,重新走向双位 数增长。不过退休的想法一直萦绕在他的心头。2001年奈特 就开始委托猎头公司从外部为自己挑选接班人。其实当时帕 克和丹森分别在产品设计和市场推广方面战功赫赫,被公认 为奈特接班人的两大竞争人选,不过奈特还是希望用一个更 稳妥的方式来交出权杖。他开除掉佩雷斯之后的解释,显示 了一个对自己品牌爱若亲子的创始人的复杂心态:" 我当时 感觉帕克最好有一个外来者给他一些新鲜事物的启发,并同 时担任CEO。但现在看来这个方法不太可行。"选择接班人 的问题在2004年5月变成一件迫在眉睫的事情, 奈特在慈善机 构里工作的长子马修(Matthew)因潜水意外去世,这对接近古 稀之年的奈特来说是一个沉重打击,椐奈特身边人透露:" 这件事让他认识到,岁月流逝,人生难料。"奈特寻找接班 人的步调加快了。9月,他再次与2月份见过一次面的佩雷斯 会晤,并敲定其为接班人。 空降兵的落寞 佩雷斯1996年开始 在生产Glade牌空气清新剂和雷达牌杀虫剂的美国庄臣公司

任CEO,以理性分析和人性化管理著称。尽管两个公司的文化差别巨大,佩雷斯也没有体育产品营销经验,但他的履历无疑是当时所有候选人中最理想的:57岁的佩雷斯有在多品牌跨国公司工作的成功经验,这对希望打破耐克鞋一枝独秀,代以多品牌战略谋求新的增长点的耐克公司来说将会如虎添翼;佩雷斯在庄臣公司工作34年,与五代家族传承的董事会相处融洽,对于不希望文化上有剧烈改变的奈特来说很理想;耐克公司有着不成文的规定,员工必须是运动员或者体育爱好者,而佩雷斯是长跑健将,参加过11次马拉松比赛,也是耐克鞋的忠实拥趸;100Test下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问www.100test.com