零时差的管理五法则 PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/289/2021_2022__E9_9B_B6_ E6 97 B6 E5 B7 AE E7 c123 289248.htm 企业赢得未来竞赛 的关键不在于跑得比竞争者快,而是以零时差来回应市场的 快速变化。 在一个零时差的组织里,可以立即执行每个企业 程序,以回应顾客需求;在需要学习的时候,学习就自动发 生;经理人与员工拥有马上作决策的能力;并且供应商瞬间 就能提供所需的零件与服务。简而言之,零时差代表着你的 组织马上就可以对市场的变动做出反应。 想要成为零时差组 织,企业必须打破界限,分头从顾客、员工、制程、知识、 供应链伙伴等实体关系下手,消除其间所有存在的组织阻力 。任何一个关系的崩溃都会造成时间上的落后,或者是形成 必要行动与实际行动之间的落差,这会自动引起沟通与延迟 的问题。而在顾客关系管理、人员管理、制程管理、知识管 理及供应链管理这五个管理领域中所产生的延迟,则让组织 无法立即回应顾客需求。零时差五项法则就是协助企业连接 起五个管理落差的法宝。 法则一:立即价值重整 熟练立即价 值重整法则,可以让企业抢先预期顾客需求的变化,进而转 变该公司的产品与服务,以满足顾客的需求。要达到这个境 界,公司需要非常了解顾客,而且积极地让顾客参与设计过 程,所以这些企业可以很早就预期到顾客的需求。例如:思 科就拥有一个可以将顾客反应融入产品与服务的设计流程, 思科在早期就已经采行这个做法,好让公司与顾客之间的价 值观能够同步,直至今日这个做法仍然是思科核心策略的一 部分。华尔街日报更让顾客有能力控制自己所要的电子报内

容,电子报订户能够拥有个人化的版本,看自己感兴趣的题 材,设定关键字及感兴趣的主题,华尔街日报彷佛成为每位 订户的剪贴簿,呈现在数位电子报纸的内容,都是符合订户 个人设定所要求的新闻报导。 法则二:立即学习 立即学习需 要学习文化,以及把流程作为基础的知识管理。在学习文化 中,教育是一条无所不在的线,交织在每个任务之间,具有 学习文化的公司,会持续不断地做好准备,以适应善变的企 业环境。在零时差的公司里,员工与流程紧密结合着,当员 工有需要的时候,就将资料传递给他们。换言之,知识被分 解成小又容易了解的知识矿石,让员工可以马上学习运用。 而因为员工从未停止学习、成长及创新,所以公司得以瞬间 回应新的顾客需求。在日本东芝笔记型电脑的装配线上,资 讯系统会追踪每一个作业员组装电脑的进度,随着作业员的 工作进展,有关生产数量及每个生产步骤指示的知识矿石, 就会在每个组装站的每一部电脑上显示出来。作业员在必要 时阅读这些指示,随着他们对装配作业的熟练,指示出现的 频率就会渐渐降低。 法则三:立即调校 为了达到立即调校的 境地,企业需要全方位管理。实行全方位管理的公司并不对 个人或团体下达特定的行动指令,不过组织会确实要求他们 遵守公司的共同愿景与道德规范。这个自由与规范的综合体 ,可以让每个人释放出创造力以迎接商业挑战,同时也确定 这些独立的行动有着良好的协调。这么一来,组织的每个细 小部分就是一个可以取得组织所有知识、愿景以及资源的整 体,也就是子整体。所以他们就是包含在整体中的整体。在 丰田汽车的员工都得到授权,可以因为品质的理由停止生产 线运作。该公司发现员工是最可能认出品质问题的人,所以

授与他们这么做的控制权与责任。 法则四:立即执行 运用立 即执行法则,意谓从一个全新的角度来看流程,也代表着让 正确的活动达到最佳化的境界。立即执行的公司皆小心翼翼 地为流程下清楚的定义,只留下有存在必要、有附加价值的 流程。对立即执行的公司来说,多余或不恰当的流程就是包 袱,只会耽误公司传递顾客立即满足感,造成顾客满意度降 低。通过作业流程的重新设计,企业可以24小时全天服务顾 客,却无需花费大量资源雇人全天候看顾流程。德州大学的 做法是将大多数福利流程上载到网页上,这项措施让大家可 以在仟何时间存取、更新自己的福利资讯。当年福利选择流 程在夏天推出时,员工就可以登入系统并在线上做决定。所 有的选择都有记录,同时会自动地寄给员工一封确认函。这 个流程经由让顾客随时都可以取得服务的方式,对他们提供 了许多的选择,而且还不需要增加工作人员。 法则五:立即 参与 立即参与的关键不在于建构企业间的电子化联系系统, 而是打造一个植根干互信及策略夥伴关系的生态系统。施行 零时差管理的公司将自己、供应商、互补者,以及顾客视为 同一生态系统内的各个部分,而不是以电脑网络连接起来的 分离实体。如这个生态系统中任何一个成员失灵,整个系统 就会遭受损失。 自我认识是立即参与的先决条件。知名时装 公司班尼顿就非常清楚自己在营销与产品设计上的优势,他 们非常明白自己的核心能力与局限,因此将制造与物流交由 策略伙伴来执行,由于充分了解自己的长处与短处,让班尼 顿能够找到好的合作伙伴,补足核心能力的缺口,藉以展现 该公司完美无暇、走在流行尖端的专业形象。零时差经营者 是时间的盟友,他们熟悉零时差管理的五项法则,他们知道

为了替明天做好准备,必须要养成立即行动的能力。零时差经营者将眼光投射至未来,所以不为传统的框框所局限。熟悉零时差管理的五项法则,就有机会永久锁住市场,对顾客提供无以伦比的产品与服务,确保顾客的忠诚度。 100Test 下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问www.100test.com