

“计划方法策略技巧”一个都不能少高级会计师考试经验谈  
PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/295/2021\\_2022\\_\\_E2\\_80\\_9C\\_E8\\_AE\\_A1\\_E5\\_88\\_92\\_E6\\_c48\\_295903.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/295/2021_2022__E2_80_9C_E8_AE_A1_E5_88_92_E6_c48_295903.htm) 一、高会专业资格考试的特点

2007年《高级会计实务》考试时间为210分钟，考试采取开卷笔答方式进行，主要考核应试者运用会计、财务、税收等相关的理论知识、政策法规，对所提供的有关背景资料进行分析、判断和处理业务的综合能力。从上述考试要求，结合前几年试卷分析、高级会计师资格考试具有如下特点。

1. 考卷的题型单一。考试没有填空、判断、选择等客观性试题，全部是计算和案例分析题。考查的是参考人员对业务进行分析、判断和处理的综合能力。2. 考试采取开卷笔答方式。考试过程中可以带书、查资料，但试卷中绝没有可以从书本上现成抄录的答案。3. 考试的时间很紧张。考试时间为210分钟，题目多达七八题，大家普遍反映不是不会做，而是时间不够用。

二、学习要制定计划，讲究方法

1. 思想上要高度重视，决不能掉以轻心，具体必须做到“五要”。

一要克服开卷考试可以带书、查资料的麻痹思想。考试时间非常紧张，只有熟练掌握业务知识，才能快速答题，从而顺利通过。

二要全身心地投入。为了考试次过关，要善于放弃眼前的经济利益及生活当中的各种诱惑，克服自己的惰性，全身心投入学习。

三要保持浓厚的学习兴趣。没有学习兴趣，就很难激发学习的主动性，从而也就很难扩充新的知识，这也是很多人一遇到困难就放下书本的主要原因。成功者都比较注意培养和保持他们的学习兴趣。

四要制定学习计。要按照考试大纲订立学习时间表，合理安排时间，统筹兼顾

各章内容，有条不紊、循序渐进地学习全部知识。每天看多少页书，学习到什么程度，达到什么要求，自己心里要有谱。如果没有计划，学习起来漫无边际，三天打鱼，两天晒网，到头来只能是竹篮打水一场空，徒劳无获。五要注重理解。考试没有客观性试，千万不要死记硬背，关键在于理解，要能在理解的基础上对知识进行灵活运用。

2. 整体把握知识结构，注意各章内容之间的联系。要注意在看懂全书的同时，理解教材的脉络。从近几年考试的试题不难看出，除了对基础知识的考核外，主要侧重对综合知识的考核。这就要求我们在复习过程中，不能搞条块分割，章节独立，要前后连贯，对各个章节、各个知识点进行归集整理，从而加深对知识的综合掌握。

3. 吃透关键要点，把重点、难点、疑点加以归纳总结。对教材中些似是而非的东西定要搞清楚，要注意教材上的数字百分比以及“必须、可以、包括、不包括、以上、以下、包含”等字眼。对这些重点、难点要仔细研究，彻底弄懂。只有以高标来严格要求自己，才能提考试通过概率，最关键的是自己也学到了不少知识。

4. 以大纲学习为主，结合参加必要的辅导。对教材、大纲以外的参考书，尽量少看，以留出时间来研读教材。对于法规之类的东西，有时间就看看，没有时间最好别看。在碰到大纲中较难理解的内容时，再对照有关法规进行学习，加深理解。参加辅导培训之前，要对大纲进行至少次以下的通读，对大纲的脉络和各章的主要内容有个整体的把握，以便带着难点、疑点去学习。培训时，要理清知识的脉络。记好笔记或进行录音，掌握答题的技巧。

5. 对历年的试题和模拟案例题进行一些训练，提高自身考试适应能力。经过学习、听课，通过做

一定量的模拟案例题，可以检验自己对知识的掌握程度，并针对不足加以补充。通过模拟题的练习，还提高自己解题的技巧和能力。

### 三、考试要讲求策略运用技巧

#### 1. 不求答题完美，但求做完全部试题。

一是案例题即使你做得再完美，得满分的可能性也不高。因此，唯有做得快，力争做完全部试题，方能达到目标。二是拿到试卷后不要急于做题，而要根据题量，对210分钟的考试时间做出合理的安排。一般每题20分钟，做完八道题160到180分钟之间，留30分钟检查、补充。三是做题时要把开卷当作闭卷来考，千万不要边做题边查资料，为求一题十全十美，用时超长得得不偿失。

#### 2. 读题从问题开始，审题要标明要点，答题要讲究技巧。

一是读题前，先要读试题提出的问题，弄清问题的会计主体是谁。般试题中关联的企业是甲乙丙丁好多家，业务错综复杂，如何在这乱象中抓住要害，唯有弄清会计主体才是根本。二是审题要标明要点，以会计主体区分内容与问题是否相关，以问题弄清要点，对要点进行适当的标注，为解题及检查、补充节省时间。三是答题要分三步走。首先判断正误，其次指明错误所在及原因，最后说明正确做法。针对多道小题要一题题答，即使全部都是错，也不可以“全部都错”作答。为了节省答题时间，对正确如何做，可以只阐明要点，不作具体陈述。如会计披露，结合具体的案例要书写的内容很多，如果阐明要点，只要几句话。

#### 3. 答题要留空间，检索补充要速度快。

既然是开卷考试，我们就要利用剩余的时间，快速检索相关知识，对自己的答题进行补充完善。因此，一是在答题时要为最后补充留有空间。一般横栏写一行空行，留着少量的补充、更正使用；纵向写三分之二，空三分之一，留着

整段增加、更正使用。二是检索相关知识点做到步到位。考试前要做好准备，对全书以章为一个单元，每个单元的最小知识点以4至6个字进行概括，编排成统一大小的纸条，对每个知识点按梯形进行粘贴标注。这样在考试中，要检索相关知识点时就能做到简单明了，一步到位，既快又准。2007年度高级会计师执业资格考试例题解析高级会计师考试将于9月2日举行，参加考试且成绩达到国家合格标准的人员，由全国会计专业技术资格考试领导小组办公室核发高级会计师资格考试成绩合格证，该证在全国范围3年内有效。以下对该考试的例题进行分析，希望能对考生的备考起到指导作用。（记者 李琼）

例题 红星公司为增值税一般纳税人企业，适用的增值税率为17%。该公司2003年度发生如下销售业务，销售价款均不含应向购买方收取的增值税额。（1）红星公司与A公司签订一项购销合同，合同规定，红星公司为A企业建造安装两台电梯，合同价款为800万元。按合同规定，A企业在红星公司交付商品前预付价款的20%，其余价款将在红星公司将商品运抵A公司并安装检验合格后才予以支付。红星公司于本年度12月25日将完成的商品运抵A企业，预计于次年1月31日全部安装完成。该电梯的实际成本为580万元，预计安装费用为10万元。（2）红星公司本年度销售给C企业一台机床，销售价款50万元，红星公司已开出增值税专用发票，并将提货单交与C企业，C企业已开出商业承兑汇票，商业汇票期限为三个月，到期日为次年2月3日。由于C企业车间内安置该项新设备的场地尚未确定，经红星公司同意，机床待次年1月20日再予提货。该机床的实际成本为35万元。（3）红星公司本年度1月5日销售给D企业一台大型设备。销售价款200万元。

按合同规定，D企业于1月5日先支付货款的20%，其余价款分四次平均支付，于每年6月30日和12月31日支付。设备已发出，D企业已验收合格。该设备实际成本为120万元。（4）红星公司本年度委托×商店代销一批零配件，代销价款40万元；本年度收到×商店交来的代销清单，代销清单列明已销售代销零配件的80%，×商店按代销价款的5%收取手续费。该批零配件的实际成本为25万元。（5）红星公司本年度销售给×企业一台机床，销售价款为35万元，对企业已支付全部价款。该机床本年12月31日尚未完工，已发生的实际成本为15万元。（6）红星公司于4月20日以托收承付方式向B企业销售一批商品，成本为6万元，增值税发票上注明：售价10万元，增值税17000元。该批商品已经发出，并已向银行办妥托收手续。此时得知B企业在另一项交易中发生巨额损失，资金周转十分困难，已经拖欠另一公司的货款。（7）红星公司本年度12月1日销售一批商品，增值税发票上的售价8万元，增值税额13600元，销售成本为6万元，货到后买方发现商品质量不合格，电话告知红星公司，提出只要红星公司在价格上给予5%的折让，3天内保证付款，红星公司应允并已通知买方。（8）红星公司上年度12月18日销售A商品一批，售价5万元，增值税额8500元，成本2.6万元。合同规定现金折扣条件为2/10；1/20；n/30。买方于上年度12月27日付款，享受现金折扣1000元。红星公司现金折扣处理采用总价法处理。本年度5月20日该批产品因质量严重不合格被退回。要求：根据上述所给资料，计算红星公司2003年度实现的营业收入、营业成本（要求列出计算过程，答案中的金额单位用万元表示）。参考答案 营业收入=50 + 200 × 60% + 40 × 80%

7.6-5=204.6（万元） 营业成本=35 + 120 × 60% + 25 × 80%

6-2.6=130.4（万元） 试题分析 会计制度规定，如果销售方对出售的商品还留有所有权的重要风险，如销售方对出售的商品负责安装、检验等过程，在这种情况下，这种交易通常不确认收入。因此：（1）中的购销业务不能在2003年确认收入，因为安装服务为合同中的重要条款。（2）中商品所有权已经转移，相关的收入已经收到或取得了收款的证据，因此应当确认收入、结转成本。营业收入为50万元、营业成本为35万元。（3）为分期收款销售，在这种方式下按合同约定的收款日期分期确认营业收入。根据合同D企业在1月5日、6月30日、12月31日分别支付了60%的价款，因而2003年共实现营业收入200 × 60%万元，营业成本120 × 60%万元。（4）中的委托代销商品在收到受托方的代销清单时再确认营业收入。因而按代销清单所列本年营业收入为40 × 80%万元，营业成本为25 × 80%万元。（5）属于订货销售业务。按照订货销售业务确认收入的原则，订货销售业务应在将商品交付购买方时确认收入，并结转相关的成本。因此，该项业务不应确认收入，也不可结转相关成本。（6）此项收入目前收回的可能性不大，应暂不确认收入。（7）该项业务属于销售折让，也符合收入确认的条件，确认的营业收入为76000元

（80000-4000），同时结转营业成本6万元。（8）此项销售退回应冲减退回月份的收入及成本。由于此项业务涉及现金折扣问题，但按总价法核算，原收入的确认是不考虑现金折扣，其折扣是作为财务费用处理的。所以冲减的收入为5万元，成本2.6万元，还应冲减财务费用、所得税等。仅供参考！

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问

