

繆建民：加快推进保险系基金管理公司设立 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/295/2021_2022__E7_BC_AA_E5_BB_BA_E6_B0_91_EF_c67_295101.htm

随着竞争的加剧，金融机构应重视提供一站式服务 保险公司可积极探索通过收购等形式进入相关金融子行业 “整合保险资源，积极拓展第三方业务。这要求我们必须充分发挥保险营销网络的优势，推动企业年金、委托投资、投资咨询等业务的快速发展，同时加快推进保险系基金管理公司的设立。” 上周六，在国寿资产管理公司搭建的全球“明星”经济学家对话舞台“资本市场及财富管理论坛”上，中国人寿资产管理有限公司董事长繆建民明确表达了自己观点。他认为在社会财富急剧增长的背景下，保险业也面临巨大的挑战。近年来，保险资产管理行业取得的快速的发展，资金运用规模不断扩大，风险得到有效防范和控制，投资收益率稳步提高。但是，保险资产管理行业还没有有效地走出行业范围，现有管理的资产仍以保险资产为主。针对加快推进资产管理公司市场化建设，他还建议，要加快产品创新，积极推出保险资产管理产品。因为在综合经营的趋势下，各类金融机构提供产品的趋同性、替代性日益显现，因此加大产品创新的力度、加快产品推出的速度、增强产品的竞争力成为各机构应对市场变化的重要方式。他指出，目前，传统的保险保障型产品仍是保险业的主要产品形式。对于这类产品，重点是加强资产负债匹配管理。根据国际经验，在综合经营不断加深的情况下，不同金融机构在产品创新方面的能力，在很大程度上决定了其在金融市场上的地位。“当前，保险包括继续创新负债型产品在

内，重点要创新保险资产管理产品，除了要尽快创设基金管理公司外，还可同时以投资咨询的形式推进保险资产管理产品的销售，同时加快保险‘债权计划’的配置，丰富保险资产管理的产品线，提升保险资产管理的核心竞争力”，他说。他特别重视优化资源配置，提供一站式的金融服务。随着居民财富的快速增长，市场对于财富管理的需求日益多样化和差异化，仅凭借单一的产品和简单的服务很难在激烈的市场竞争中取得有利的位置。“保险业应进一步优化资源配置，加强对战略性资产的投资，提升应对市场周期、利率周期以及人口老龄化风险的能力，增强在通胀环境下保险业特别是寿险业的核心竞争力，同时可积极探索通过收购、兼并等形式进入相关金融子行业，既分享当前资产价格膨胀带来的保值、增值机会，又为客户在细分市场中提供更加多样化的金融产品和服务，推动保险业由传统负债管理为主转向资产负债的协调发展，使保险机构向综合金融服务机构转变”，他的目标很明确。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com