一个报关员真实的工作生活 PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/30/2021_2022__E4_B8_80_E4 B8 AA E6 8A A5 E5 c27 30210.htm 想了一下,觉得"关于 我在报关行工作其间赚钱的情况."还是不要写出来,那就写一 下关于我在报关行跳槽到工厂里做报关员的过程吧. 我在报关 行工作了大概一年半左右,就觉得没有意思了.为什么说没有意 思呢?因为我用了大概半年的时间就基本成为一个行家里手. 基本上应该可以遇到的问题都遇到过了,没有多少挑战的感觉 和激动.日子就这样从我的手指间悄然溜走.说实话,在专业的 报关行里面的工作是相当简单的(以当时的我看来是如此,以现 在的我看来也不过如此).一般是工厂的报关员准备好资料给我 们,我就为他们递单申报,复杂一点就是为他们工厂的报关员填 写或检查资料是否正确完整,告诉他们应该注意的地方------我们整天蹲在海关,当然白痴也知道应该注意什么啦. 其实在 我辞职之前的半年时间里面,我一直考虑:我能够学到的东西都 已经学到了,工作原来是如此的简单,不断的重复又重复,日子 过得真是没有意思,说赚钱吧,赚的也不是很多------虽然我在 公司里面的工资是当时的最高级别了,比我早进来一两年的同 事也不过和我一样3000元左右,当然有时候还有一点外快收入. 如果我当时能够认识海关里面的一些关员,和他们内外勾结,为 某些工厂提供便利的话,我就可以赚到大钱了,那我应该干得开 心快乐,也不会老是想着辞职.但是我没有那方面的能力,也没 有那方面的背景和便利,所以越想越觉得工作生活没有意思,一 心想着跳槽. 我有一个朋友在当地的职业介绍所工作,他也知 道我想逃离当时苦闷的工作.有一天.他告诉我:有一家工厂要

招聘报关员,并给我联络电话.我如获至宝,立即打电话联络,对 方说你现在就过来面试看看吧,我的公司的地址是XXXX.我如 看到生命的希望,半个小时后就出现在那公司的老板的面前了. "你认为自己有足够的工作经验吗?"老板的问话非常简洁. "我在报关行工作了一年半了,我是个有经验的报关员."----我一向对自己自信. "在报关行做报关员和在工厂做报关员的 工作是不同的,你应付得来吗? "------老板锐利的目光敲击着 我自信的脸. "虽然两者的工作侧重点有所不同,但是都是相 通的,我可以应付过来"-----我肯定地向他点头,以显示我的实 力. "现在我的公司是新办企业,还没有投产呢,你还需要为我 公司办理许多相关的筹办手续,时间也很紧迫,你肯定可以胜任 吗? "-----这是老板的最重视的问题啊. "可以,我一定可以做 好的"----我也没有考虑到后面工作的困难就一口答应了,只 觉得面临挑战很兴奋. "你要多少工资?"-----看来我通过面 试了,现在剩下讨论待遇的问题. "2500元/月,可以吗? "------我试探着,当时我已经满足这个价位了. "好的,你什么时候可 以来上班,现在有许多筹办手续要等着去办理呢"----老板微 笑着说. "明天就可以上班了,我原来工作单位要半个月后才 可以辞职,但是我现在可以为公司兼职工作,在这兼职的半个月 里我不要工资. "-----我按捺不住心中的兴奋. "好吧,就这边 样子了"----老板接纳了我,整个面试过程大概五分钟,我为这 个老板一直打工到现在.中间有喜也有悲.那是后话了. 很早就 醒了,大概5点钟就醒过来,好像心中想着些什么事情,但是又不 知道自己惦记着考虑着什么。去了一回洗手间,再回到床上睡 觉,迷糊中又睡着了。电话声响起,我考虑了几秒钟,决定起床 去接听电话.原来是母亲大人打电话过来交代一些她自认为很

重要但是在我眼中只不过是鸡毛蒜皮般的琐碎小事,眯着眼睛 打着哈欠嗯嗯地应着她苦口婆心的唠叨后,发现已经是早上九 点半了,顿然间惝然若失的感觉-----本来安排好今天上午回公 司做统计报表的.现在无缘无故又丢失了好多宝贵的光阴. 在 刷牙的时候,一种歉疚的萦绕着我------刚才对母亲无精打采的 应答着,真是没有礼貌.哎,差不多三个星期没有回家看父母亲 和妹妹了,她们好几次叫我回去吃饭,我都没有抽时间回去陪她 们.也好久没有给零花钱我父母亲了,他们手头上没有多少钱, 所以他们是比较喜欢钱的,这一点我是深信不疑,但是我常去夜 总会花天酒地花钱如流水,却很久都没有给一点钱父母,有点恨 自己.看到外面下着小雨,出行不便,也不想去公司干活了(我不 喜欢用"上班"这个词,我喜欢用"干活"这个词),就去冲了 一杯咖啡,发现原来六十包的一盒咖啡现在只剩下一包------幸好还有一包:----看来上一次买咖啡的时候应该是两个月以 前,两个月又过去了,究竟我在这两个月里面干了些什么呢?一 阵对时间的淡淡伤感悄然爬上心头. 倚在阳台的落地玻璃窗边 端着咖啡看着外面的小雨,外面一片烟雨凄迷,犹如仙景天堂一 般.习惯于早上在阳台喝着咖啡发呆,今天面对着冷风细雨,心 中有所想,但是又不知道自己在想什么,只是好像心中有某些感 慨------隐隐约约中飘起以前的人和事,朦胧中猜想着后面的 路,还有现在手头上的工作. 混了好几年,明白事情看来是困难 的,以至想逃避.但是你静下心来一步一步地去解决问题,你又 发现事情又不如你当初想象中那么难以处理,当你完成这件事 情的时候,回头一想-----居然有点佩服自己了.现在几个回合 下来,有点疲惫不堪......本来今天我是要接着时间顺序把 我的故事写下去的,但是因为今天发生了一件事情,所以先把今 天发生的事情写出来,让大家给我一点意见. 同时希望大家看 我写的故事后没有一种混乱的感觉.----我老是没有按照时间 的先后顺序写,怕大家有错乱的感觉. 我本来是预计好把手头 上的事情做完(例如,核销完毕手头上的一个加工贸易合同,为 公司签定一个比较合理的新加工贸易合同,把原来两家企业合 并后又拆分的业务平衡理顺)后,就向公司提出辞职,估计时间 是在六月初.为什么要辞职呢.?是由于我想辞职后用一段时间 去环中国旅行,那是我的一个心愿.特别是去到北面的漠河,西 面的喀什.还有蒙古大草原,神圣的西藏.计划用半年的时间就 完成. 但是今天老板找我谈话,他说: "kenfie, 我看你的工作能 力是很强的,反应够快而且有责任心.特别你的外语说得比普通 话还流利,整天跑来跑去做报关员也实在是大材小用,你愿意到 公司的国际业务部兼职吗?如果你去的话,你就不能像现在的样 子那么轻松自由了,你要回公司上班,甚至有时候要加班.报关 员的工作你还是要兼任负责的,当然,我会给你加更多的薪水, 因为你工作量增大了,负更大的责任,所以你赚的钱会更多.你 考虑一下吧,几天后你来找我谈谈...... "我也考虑过,假如我出 外旅行一年半载回来后,当然我也可以做报关员或者说更高层 次的报关主任,但是我总是觉得那不是长久之计,虽然说做报关 员赚钱不少,但是做了差不多五年了,觉得有点厌烦.做国际业 务也是一个更高层次的选择,那才是更高更有挑战性的更有前 景的工作,我也一直认为目前工作状态的我确实是有大材小用 的嫌疑,现在就有一个很好的机会摆在我面前,来一个完美的职 业转换.去做国际业务也是我认为有意义的喜欢的工作之一.机 不可失啊. 但是,另一方面,如果我接受老板的邀请和提拔的话(我进到国际业务部的起点不是一般的业务员,而是主任级别

了),我要将我的旅行计划暂时搁置,不知道什么时候再次启动, 而且,我以前的工作状态是不用上班的,把事情处理完毕就可以 去玩了,轻松自由,现在一旦叫我像别的同事一样,要上班下班 加班,也许我无法适应了,还有几天时间可以考虑权衡利弊,我 想,先去国际业务部试做一段时间,看看效果如何再做决定.这 样处理好吗? 大家给点意见啊. 今天终于和老板摊牌了.结果如 下 我接受老板的邀请和提拔,从明天开始我的职位是报关员兼 任国际业务部科长.也相应加了工资. 报关方面的工作,还是和 以前一样没有什么变化.还是负责原来的签定加工贸易合同和 核销合同、国内的深加工货物结转、外汇业务、监控合同进出口 平衡运作. 国际业务部科长的职责是:(1)协助国际业务经理开 拓国际市场,争取客户和定单.(2)接待外国客人,特别是来看样 品和下定单的外国客商(3)董事长翻译员专门为老板翻译相 关文件和做口头翻译. 我主要是考虑到报关员作为一项职业看 来,越来越没有以前那么吃香了,以前海关业务不透明,手续繁 琐,人手操作,以后推行电子报关,虽然,做为一项职业,报关员永 远存在,但是吸引力减弱,我做了五年,干一行恨一行啊,我也有 点厌倦了. 现在公司刚好提供给我一个千载难逢的机会,给我 机会学习做国际业务,还可以当科长,级别也可以啊,别的业务 员干几年才可以赚到一个科长的位置,而我轻易得到了.同时报 关员的工作还留着给我,兼任原来的专业老本行,驾轻就熟,也 能从中赚到一点外快. 做国际业务对我而言是一个全新的有挑 战性的职业,也是我喜欢做的事情. 总的来说,这是一个机遇,也 许我的职业生涯就从这里改变,我要努力.4月一日,也就是昨天, 下午四点钟,我在银行办理结汇手续,接到我老板打给我的电 话. " 办理结汇手续 " ,是怎么样的一个概念呢?就是公司要发

工资和支付国内货款,就要付钱啊,当然要付人民币.但是我公 司是外商独资企业,货物销售到国外,收到的钱是美金.就要从 国外汇回部分美金,然后在银行兑换成中国货币-----人民币. 我 去银行办理结汇手续,就是向银行申请把美金帐户上的钱转到 人民币帐户上,以便发工资和支付国内的货款. 本来这项手续 一般是会计去做的,但是每一家企业都有各自的特点,例如我公 司就要求报关员去办理这个手续了.由于我公司每个月都汇两 笔钱回来,所以我就要每个月到银行办理结汇两次,但是至于外 汇核销业务,一个月才办理一次.关于外汇核销,我打算在后面 说.那也是我的工作重点之一. 其实办理结汇手续是简单的操 作,就填写一份"外汇收入申报单"和一份关于把"外币帐户 上的金额转到人民币帐户上的金额"的申请单就可以了.剩下 的手续就是银行负责办理. 当我还在银行办理相关手续的时 候,接到老板打来的电话: "KENFIE,你现在在那里?" "我在银 行办理结汇手续,因为公司刚汇进一笔款子"我小心翼翼的回 答. "什么时候办理完毕?赶快回公司来,有外国客人来看样品 下定单,你现在是业务部的科长了,不能到处跑啊"-----老板说 得很简洁. "好的,我准备办完事情了,我就回公司"-----我还 以为办完结汇手续后就可以去咖啡馆喝咖啡呢. 回到公司,已 经有四个德国客人在样品室看样品,我装模作样过去打招呼,其 实我刚进业务部,挂职'科长",当时关于业务上的事情,我什 么都不懂,幸好我的外语水平比较好,他们说什么我都听得懂. 送走客人之后,我回到业务部-----这就是我以后的大本营了,但 是在业务部我连桌子都没有呢,现在才是我正式到业务部工作 的第一天.另一个负责业务跟单的科长扔了一份定单过来给我: "KENFIE,你负责这个客人的业务吧."我也没有说什么,反正

是新来的,别人说做什么就做什么了.当我走出公司门口的时 候,已经是晚上十一点了.工作很累-----我从来没有加班到如 此晚,而且什么都不懂,就要接手那么多的工作.听国际业务部 的同事说,他们每天晚上都要加班到10点中左右,我有点气馁了, 感觉跳进火坑. 今天我在海关办理"审定海关商品编码业务" 的时候,接到公司国际业务部的紧急电话,要求我今天上午 赶回公司完成一系列的新订单的报价并对外报价。我长叹一 声,只好加紧时间处理完手头上的海关事务,飞奔回公司, 处理我的国际业务了。"审定海关商品编码业务"是什么样 的一回事情呢,?就是当一家公司要出口或者进口一批货物 的时候,必须要向海关申报货物正确的名称和对应该商品的 海关编码。那么你申报的货物的名称和海关编码是否正确无 误呢,那就要海关来审定确认了,是海关说了算,不是企业 说了算。但是常常出现的尴尬事情是海关综合业务科审定出 合理的正确的商品名称和对应海关编码,但是正式报关进出 口的时候,海关通关科说你申报的商品名称和海关编码不正 确不合理不符合规范。这种情况我就领教过,谁叫海关是大 爷呢,我们报关员只好做孙子一样夹着尾巴听她们的话了。 当然,这种情况随着海关业务的改善而有所改善了。 海关商 品名称和申报的商品编码的关系就是一个人的名字和他的身 份证号码的关系。海关就是凭着申报的海关商品编码来计征 税款和进行海关数据统计。 每当一家公司要进口一批新的材 料和出口一批新的成品的时候,我们就要在申报之前到海关 审定合理正确的商品名称和商品编码。一般是我们报关员先 查核相关资料,确定商品名称和编码,然后提交给海关确认 。现在考报关员资格证书的考试中,就要一项是查找商品编

码的,好象要占有很高的分值呢。昨天星期五,又是我奔波 劳碌的日子。下面提到的事情比较专业,涉及到报关和会计 ,税务方面的细节,非本行业人士难以明白,在此提前声明 我刚好做好了一本加工贸易合同的资料,准备向海关申请 备案。外经委那边已经签发了"加工贸易合同批准证书", 已经交了12000元的口岸费用,已经填好相关的申报资料,就 差没有向海关递交单证申报备案。 就在这个时候,会计部通 知我:修改合同手册中的出口成品的单价,要把单价提 高50%。 为什么要这样做呢?因为原来我公司的合同中的物 料和成品的单价都是低报的,申报单价为实际单价的20%左 右。如果会计部做帐的时候,材料和出口成品的单价全部按 照我合同手册中的申报单价来做的话,那就没有什么问题了 。但是麻烦在于我公司有许多物料(估计有50%的物料吧) 是通过开发票国内购买的,由于发票要和付款凭证一一对应 ,无法降低发票上的票面金额,对于发票就无法低报虚报了 ,造成会计帐面上显示成本价格比出口成品的价格还要高, 现在的两者的差距拉到数千万人民币了。这样是非常危险的 , 容易引起税务机关的注意, 在这种情况下, 惟有一方面提 高出口成品的销售单价,另一方面降低进口材料的申报单价 以便消除目前的巨大不平衡的差距。 想办法降低发票的申报 金额------那是会计的事情了,不关我的责任;但是提高 加工贸易合同中关于出口成品的单价,那就是我去处理的事 情。 我告诉财务部:如果提高出口成品的申报单价,可以啊 ,没有问题,但是需要多缴费用,例如外经委的合同管理费 用,口岸局的口岸费用,国税局的税款。一年下来估计多 交5---8万元人民币吧。 会计部门经理请示了老板后,还是通

知我:"多交钱也没所谓,重要的是公司能够安全运作生产 赚钱。"既然老板都开口了,我们打工的只好照办。非常不 情愿地取出相关单证,从新到外经委申请合同变更手续,补 交了2000元的合同管理费用(也叫场地使用费用)。不过这 个手续也是相当简单的,只要你去交了合同管理费用,单证 填写正确,外经委一般都在半小时后就何以签发下来了。就 是来来回回跑一趟觉得挺没有意思的,当然,产生得车费餐 费还要自己掏腰包------因为我公司是实行车费餐费电话 费补贴制度,不管我用了多少都是每个月补贴2000元,当然 ,不可以报销了。 在外经委申请合同变更的过程中,得知现 在向海关申请加工贸易合同备案的时候要求提供当地政府外 经部门签发的"生产能力证明",而且"生产能力证明"中 的"年加工生产成品数量"必须高于或等于一年来向海关备 案的出口成品的总数量,否则作退单处理,现在就有许多报 关员因为这个原因被退单了。得知道这个消息后,又在当地 政府外经部门下班前去申请重新签发一份新的"生产能力证 明",并把而且"生产能力证明"中的"年加工生产成品数 量"提高到原来的四倍(原来是50万台,现在改为200万台) 。辛亏我的同学就是在那里做的,他是经办人员,一切好说 话------看来关系重要得很呢。 如果要申请加工贸易 合同变更的话,一般是先到市外经委申请合同变更,取得它 签发的"加工贸易合同变更批准证书",然后到当地的主管 海关备案科申请变更备案就可以了。 向市外经委申请合同变 更时提供的资料很简单:"外商投资企业进出口业务备案手 册","原来变更前的外经委签发的合同及批准证书"," 申请变更的合同资料 "-------是不是很简单啊。。。

。。。。。。。。。。。 今天上午去外汇管理局办理外汇核 销业务。早上6点半就起床了,因为我们这里办理外汇核销 业务的企业多,但是外汇局里的工作人员少,外汇局是上午8 点钟上班的,如果我不能在八点半前赶到那里取得一个排队 序号的话,那我当天就不用办理相关业务了。在7点半左右 就到达外汇管理局,还没有开门呢,我就和其他报关员站在 门口等。到八点钟的时候,铁轧门慢慢地升起来,我们就像 冲锋陷阵一样在铁门升起不到半米的时候就猫着腰从门底钻 进去,以百米冲刺的速度跑过一段楼梯,在排队拿"办理业 务序号"的地方占据有利地位------还好,我排到第四位,比 我预期的还要靠前。 先在桌子上整理好申报资料,很快就轮 到我办理业务了。我这个月核销60份外汇核销单,也就是说 ,过去的一个月,我公司只有60个出口柜,因为一个出口货 柜对应一份核销单。 我的业务比较简单,因为我办理的是全 额核销,也就是出口了多少金额的货物就从外国汇进等额的 外汇来核销对应的外汇核销单。其实国家也没有要求企业这 样子做的,国家是允许企业只汇进已经抵扣进口材料的外汇 数量。FOR EXAMPLE:出口HKD:100万货物,进口了HKD :60万相应的材料,那我们只汇进HKD:40万就可以了 (40=100-60),但是我老板因为有钱,财大气粗,就爽快地 汇进了HKD 100万。所以在核算相关数据的时候,就免去核 算抵扣进口原材料价值的环节了,所以就一目了然,简单容 易处理,以至外汇管理局的工作人员也非常乐意并快速地为 我办理相关的外汇核销手续。 到我完成所有手续的时候才八 点半,我还是马不停蹄地赶回公司,因为昨天有客户对我公 司的产品询价,我要回去做报价单并对外报价,下午还有几

个中东来的客人要到样品室看样品,准备下定单,我还要去接待客人,总之,我自从兼任国际业务部科长后,我就没有时间偷懒了。100Test下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com