

指导：税务术语释义 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/31/2021\\_2022\\_\\_E6\\_8C\\_87\\_E5\\_AF\\_BC\\_EF\\_BC\\_9A\\_E7\\_c27\\_31449.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/31/2021_2022__E6_8C_87_E5_AF_BC_EF_BC_9A_E7_c27_31449.htm)

保护关税（Protective Tariff）一国为保护本国的工农业而对进口商品征收的关税。保护关税的税率要高，有时高达百分之几百，实际上等于禁止进口，从而达到保护的目的。目前，虽然可以采用进口许可证，进口配额等办法直接限制进口，以及采用倾销、资本输出等办法，冲破关税的限制，使保护关税的作用相对减低，但它仍是保护贸易政策的重要措施之一。保税制度

（Bonded System）由国家在港口或机场附近设立保税区、保税仓库或保税工厂，外国商品运进这些保税区域不算进口，不交纳进口税。在保税区内商品可以存储，也可以进行分类、改装、混合、加工，运出时不交纳出口税。这些商品如进入国内市场，则按进口对待，须交纳进口税。保税仓库或保税工厂有国营的，由该国海关所设置，有的是经海关批准注册私人经营的。外国商品的保税期限由一个月至半年，多则3年，在此期间内由海关进行监督。保税货物如需废弃，要申报海关，如有丢失，需交纳关税。设置保税区的目的是为进口货物提供装卸、储存场所，便于办理海关手续，便于对货物进行加工以适应国内外市场需要，而更主要的是便于货主选择交易时机进行成交，发展转口贸易。布鲁塞尔估价定义（Brussels Definition of Value BDV）国际性的海关估价规定之一，指经欧洲国家海关同盟研究，由34个国家于1950年在布鲁塞尔签署的《海关商品估价公约》。该协议给海关估价做了定义，被称为布鲁塞尔估价定义，它规定海关应以进口货

物的“正常价格”（Normal Price）作为估价的依据，这种估价方法除当时34个缔约国外，曾为另外67个国家和地区采用。目前，只有一部分发展中国家以此作为估价规定。正常价格是指在进口国港口或交货地区，于交纳关税时，在卖方与买方相互独立的公开市场上，任何买主都可能买到这种商品的正常价格。价格中所包括的费用内容以及影响价格水平的因素和条件，都在公约的附件中加以规定和解释，基本精神是要符合“正常”原则。在同时，同地，同一情况的条件下，几个不同商人进口同样商品，其完税价格只能有一个“正常价格”，海关认为商人申报的货物价格符合价格定义的“正常价格”时，才接受其为估价的依据，否则需由海关估定一个“正常价格”作为完税价格的依据，布鲁塞尔估价定义是按到岸价格为标准制订的。“正常价格”是种抽象的价格概念，因此有人称它为“抽象概念的到岸价格”（Notional Concept of CIF Value）。由于迄今仍有一部分发展中国家的估价方法采用布鲁塞尔估价定义，估价规定的内容不一，有些国家可以利用估价提高进口关税，形成税率以外的一种限制，因此，经过《关税及贸易总协定》乌拉圭回合的多边贸易谈判，仍会有一部分国家以布鲁塞尔估价定义作为本国的海关估价规定。差别关税（Differential Duties）指针对不同国家的同种进口商品征收税率不同的关税。差别关税税率是由正常关税税率和特设关税税率组成。差别关税有广义和狭义之分，广义的差别关税，就是实行复式税则的关税；狭义的差别关税是对一部分进口商品，视其国家，价格或进口方式的不同，课以不同的税率的关税。差别关税的种类很多，有多重关税，反倾销关税，反补贴关税，报复关税、平衡关税等

。差价关税（ Variable Import Levies ）当某种商品的进口价格低于国内价格时，为保护国内生产和国内市场，按两者间价格差额征收的进口关税。如：欧洲共同体为推行农业保护政策，一直对非成员国谷物进口征收差价关税。为建立农产品统一市场、统一价格，还对成员国相互谷物贸易征收一种差价关税，以消除成员国之间谷物差价。这是实行共同农业政策的过渡措施，已于1968年停止征收。产品对产品减税方式（ Product by Product Reduction of Tariff ）是传统的关税减让谈判中的减税方法。通常对选择出的产品，先由该项产品的主要供应国提出关税减让要求，与进口国在双边基础上进行讨价还价的谈判，达成双边协议。然后，这一成对当事国对该项产品达成的双边关税减让协议的结果，通过最惠国条款实施于所有关贸总协定缔约国。通过这种传统的关税减让谈判方法，缔约各国不仅从它所直接参加的双边谈判中获得直接利益，还可以从其他成对的谈判国之间达成的减让中获得间接利益。缔约各国不仅通过最惠国条款获得间接利益，还可以通过扩大贸易给其他缔约各国的经济带来进一步繁荣。缔约各国在提供减让时，只有在权衡了减让可能带来的直接利益和间接利益后，才能作出与本国经济利益相适应的关税减让。在这次乌拉圭回合的关税谈判中，多边贸易谈判关税组在1990年1月30日达成了一项协议，允许参加国自行决定采用何种方法来谈判关税减让。美国一直坚持要采用“产品对产品”的讨价还价方法来进行关税谈判，以便利用其贸易实力向贸易对手要求双边互惠的减让，又不让别的国家作“免费搭车者”。超保护贸易政策（ Policy of Super-protection ）帝国主义国家为维持国内市场的垄断高价和夺取国外市场而采取

的一种进攻性的对外贸易政策。主要措施是对进出口贸易实行更严厉的许可证制度及外汇管制，如对进口商品规定进口限额、征收高额进口关税或禁止进口，对出口商品给予津贴或关税减免等。超保护贸易政策与保护贸易不同，它已经不是限于保护国内的工农业生产，而是保护高度发展的垄断集团利益；不是防御性的保护国内市场，而是进攻性的夺取国外市场，实现经济扩张。成本(Cost) 产品价值的一部份货币表现。包括生产过程中所消耗的生产资料价值和劳动者劳动报酬。一般用C V代表成本。每个企业都必须依据成本把所消耗的资源补偿回来，以保证生产不间断地继续下去。成本是价格形成的最低界限。从广义来说，成本既指一切生产部门，如农业，工业，运输业，建筑业的生产成本，也指商业和物资部门的销售成本。成本有各种形态，计划成本和报告成本，试制成本和生产成本，正常生产成本和非正常生产成本，个别成本和社会成本，设计成本和预测成本等等。成本是国家考核部门和企业工作质量的经济技术指标之一。它是国民经济综合性的质量指标。成本的水平和动态反映出本部门或企业的工作质量。提高劳动生产率，节约原材料和企业管理费用是降低成本的主要途径，降低成本可以增加积累，从而促进生产发展，有利于提高人民生活水平。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问

[www.100test.com](http://www.100test.com)