

错误回应附条件承诺 损失数十万美元 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/32/2021_2022__E9_94_99_E8_AF_AF_E5_9B_9E_E5_c27_32000.htm 【案例介绍】中国A公司向美国旧金山B公司电报发价出售一批产品，A公司于1997年5月18日发盘如下：“报C413300公吨，即期装船，不可撤销即期信用证付款，每公吨CIF旧金山U.S.\$2100，1997年5月25日前电复有效。”B公司于1997年5月22日复电：“你1997年5月18日发盘，我接受300吨，即期装船，不可撤销即期信用证付款，每公吨CIF旧金山U.S.\$2100，除通常单证外，需要提供产地证、植物检疫证明书，适合海洋运输的良好包装。”此时，该货国际市场价格上涨20%，原发价的价格明显对A公司不利，因此，A公司与日本一公司签订产品买卖合同，按国际市场价售出该产品。1997年5月25日A公司去电：“你22日电，非常抱歉，由于世界市场价格变动，在收到你接受电报前，我货已经售出。”双方因此为合同是否成立发生纠纷。【评析】在这个案件中，A公司于1997年5月18日向B公司发盘，发盘也称要约，是国际贸易的当事人以订立合同为目的，向另一方当事人所作的一种意思表示。它既可以书面提出，也可以口头提出。发出要约的一方称为要约人，接受要约的一方称为受要约人。一项有效的要约必须具备下列要件：（1）要约人必须清楚地表明，愿意按照要约中提出的贸易条件，与对方订立合同意思。（2）要约向相对人发出，传达到对方才有效。（3）要约提出的贸易条件是完整的，包含合同成立的主要条件。A公司于1997年5月18日发盘如下：“报C514300公吨，即期装船，不可撤销即期信用证付款

，每公吨CIF旧金山U . S . \$ 2100 ，1997年5月25日前电复有效。”清楚的表明了与B公司订立合同的意图，要约的贸易条件也是完整的，符合有效要约的全部要件，该要约是有效的。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com