

外贸法规：长三角新经济在竞争中走向融合 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/32/2021_2022__E5_A4_96_E8_B4_B8_E6_B3_95_E8_c28_32846.htm 竞争是城市关系的常态，是地区经济活力的源泉。上世纪九十年代的竞争，造就了昆山、吴江乃至苏州等一批全国引资明星；长三角的新一轮竞争还将推动这一地区经济发展水涨船高。共同的选择 竞争是长三角大合唱的主旋律，合作则是其和声。这是在实践中认识的真知。在江苏吴江市盛泽镇，一条名为清溪塘的河流穿镇而过，将吴江与浙江嘉兴连在了一起。盛泽镇建成了直通太湖的生活水源管道，嘉兴也已建成污水排海通道。本来，只需将盛泽镇的管道延伸到嘉兴的王江泾镇，嘉兴就能直接取太湖水，解决生活水源难题；而嘉兴只需允许盛泽接通其污水排海通道，也就解决了盛泽的工业污水问题。这本是两全其美事，却因为行政分割成了奢望。于是，有过种种教训的长三角诸城市，“强化经济板块概念，淡化行政区划概念”的呼声日起。大融合的态势已经发端。苏浙沪三地或十五城市联手的项目已涉及交通、旅游、会展、人才、科技、信息、商标、信用、质检、环保等多个领域，并正在由浅入深地探讨产业规划、政策法规、金融服务等高层次的合作联动。而“接轨上海”也已超出了单纯招商平台的含义。江苏省省长梁保华在江苏沿江开发战略会上说，从一条沪宁线变成沪宁和沿江两条线，江苏就能在更高的水平上与上海接轨。浙江省省长吕祖善说，建设好杭州湾这个平台才能深入接轨上海。就是连对上海修建大小洋山港很有看法的宁波，也没有停止融入长三角的步伐，正在积极打造沪杭甬2小时“金

三角”。当“接轨上海”不再只是一句口号，而是成为在产业布局和经济收益中均获得体现的战略规划时，事情便有了质的不同。合作不再是沪宁、沪杭高速路时代的单边的“一对一”买卖，而是着眼于长三角整体的多边、全面的融合。错位的发展。三地政府、外资和民企，五种力量推动着长三角融合的车轮向前。到2002年底，沪、苏、浙三地共批准协议外资1800多亿美元，实际到位1000亿美元以上，大多汇聚于长三角15个城市。世界500强中已有400多家公司进入这一区域。跨国公司的一些大项目催生产业链中的配套企业，形成区域性产业集群，而诸多产业集群正有力地推动着长三角一体化发展。顺理成章的融合结果是多种形态的发展。由于行政区利益的现实存在，真正做到长三角一体化并不是一件易事。但竞争中的融合毕竟已开始，城市功能定位的目标多少能反映一些时下的行为和心态。与上海毗邻的苏州，将自己与上海的关系形象地描述成“大树底下种好碧螺春”，发展好以高新技术产业为主的外向型、现代化工业基地，成为上海大都市圈的副中心城市。随着越来越多的苏南城市提出和上海接轨，南京将自己定位为承接和延伸上海的辐射，成为长三角地区向中部省份辐射的“中转加油站”，使长三角未来发展有更广阔的腹地。杭州则提出扮演“长三角副中心城市”的角色，着力培养较强的产业与技术创新功能、商品和要素聚集功能、信息及旅游功能，形成“游、住、学、创”的城市特色。共同的选择，错位的发展，将使长三角走出一条新的前进之路。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com