

国际贸易货物价格和国际贸易货物标 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/33/2021_2022__E5_9B_BD_E9_99_85_E8_B4_B8_E6_c28_33131.htm

一. 国际贸易货物作价方法

1. 固定价格 这是国际贸易采用较多的作价方法。在价格条款中应至少具备如下四个方面：(1)计价的数量单位 例如“每公吨”；(2)单位价格 例如“100”；(3)计价货币 例如“美元”；(4)贸易术语 例如“FOB广州”；(5)其它约定。

2. 非固定价格 (1)暂不作价 1) 按交货或装运时的国际市场行情再行确定价格；2)以X年X月某地的有关商品交易的收盘价格为基准加（或减）X美元；

(2)暂定价格 1)滑动价格： $P = P_0 * F(X)$ 式中P为交货价格；P₀为合同确定的基本价格；F(X)为合同确定的交货价格计算函数。

2)协商价格：在合同中可规定价格的协商条款，但一定要明确在协商无结果时采用何种价格。

二. 国际贸易货物价格的溢短装与价格 在合同中可对货物的溢短装制定相应的条款，一般情况下，规定溢短装部分按合同价格计算。

特殊情况时可考虑如下因素：1. 溢短装对买方有利的情况；2. 溢短装对卖方有利的情况；3. 溢短装对买卖双方都有利的情况。

三. 国际贸易货物价格包装的额外费用 商品包装的费用一般含在合同价格中，如买方要求特殊包装而卖方也同意时，可酌情提高货价。

四. 佣金与折扣 合同中含佣价、佣金率、佣金、净价的关系为：佣金 = 含佣价 * 佣金率；净价 = 含佣价 - 佣金 = 含佣价 (1 - 佣金率)。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问

www.100test.com