

《经济信息联播》外贸经营权放开的历史沿革 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/33/2021\\_2022\\_\\_E3\\_80\\_8A\\_E7\\_BB\\_8F\\_E6\\_B5\\_8E\\_E4\\_c28\\_33737.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/33/2021_2022__E3_80_8A_E7_BB_8F_E6_B5_8E_E4_c28_33737.htm) 1979年改革开放之初，我国可以经营外贸进出口的全国性企业只有14家，而25年后的今天，有外贸经营权的内资企业达到近12万家。在外贸经营企业飞速增长的背后，我国对进出口经营权的管理也经历了几度放开的曲折经历。我国电子行业目前最大的进出口企业，国营“中国电子进出口总公司”总裁钱本源在外贸口里干了23个年头，他亲眼目睹了我国外贸经营权不断放开的全过程。中国电子进出口总公司钱本源：90年以后也还有几年好日子过，那个时候因为国家的外贸是垄断的，我们能做很多企业不能做，在这种情况下，因为你有垄断，所以你有不可替代的核心竞争力，那当然你就旱涝保收赚钱。钱本源所说的国营外贸进出口公司的“核心竞争力”受到的第一次挑战发生在1992年，5月11日，国务院批转经贸部、国务院生产办《关于赋予生产企业进出口经营权有关意见的通知》，第一次在“专营”外贸这一传统规定上拉开了一条口子。但门槛很高：只允许具有1亿元以上固定资产、有自己的外贸经营机构的国营生产企业申请进出口经营权。那年，也许是出于偶然，中国电子进出口总公司盖起了这座电子大厦，第一次拥有了自己的实业。公司业绩在1995年达到最高峰，年进出口额25亿美元。中国电子进出口总公司总裁钱本源：蛋糕没有大多少，即使比过去大也不可能成N倍的增大，(蛋糕)没有大多少但吃蛋糕的人可是N倍地增加了，在这种情况下，那么当然你能享受的这个部分就会受到严重的挑战。这种挑战

主要来自1998年后连续颁布的几个规定。1999年1月1日开始执行《关于赋予私营生产企业和科研院所自营进出口权的暂行规定》，2001年7月颁布《关于进出口经营资格管理的有关规定》，2003年9月1日颁布《商务部关于调整进出口经营资格标准和核准程序的通知》根据这几个通知和规定，经营进出口的门槛一降再降，对生产企业注册资金的要求从850万，降到300万，又降到50万元。在这些规定的影下，我国拥有外贸经营权的企业数从1994年的5、6千家呈青蛙跳，猛增到现在的11万6千家，更是在2003年的9月里出现了每天新登记600家要求经营进出口的公司的情况。个体工商户：我们过去想做，但是不敢放开做。钱本原则表示，他们公司将投资开发或制造产品，发展实业，向外贸的上下游方向发展，将以前行政权力给予的市场竞争力转变为对产品的控制得来的竞争力。可以预见，未来的市场竞争将更加激烈。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)