

外贸业务员必备的四种职业精神 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/33/2021\\_2022\\_\\_E5\\_A4\\_96\\_E8\\_B4\\_B8\\_E4\\_B8\\_9A\\_E5\\_c28\\_33856.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/33/2021_2022__E5_A4_96_E8_B4_B8_E4_B8_9A_E5_c28_33856.htm)

1、充实自己的业务知识：A、操作流程的学习；B、运价知识的掌握；C、港口及国家的了解；D、对付客户所提问题的应变能力。2、对公司业务的了解：A、了解公司的优势、劣势。B、了解公司在市场的地位，及运做状况。3、对市场进行调查：A、了解同行的运价水平；B、了解客户所需船东的运价、船期、全程、目的港代理等；C、预见将来市场情况。4、要有刻苦耐劳的精神：A、拜访客户要勤，而且还要讲究效率B、可以从100个客户当中挑选出10个重点攻克，从中找出我们需要的客户群体。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)