

俄语外贸谈判句式精选（7）PDF转换可能丢失图片或格式，
建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/33/2021_2022__E4_BF_84_E8_AF_AD_E5_A4_96_E8_c28_33892.htm

?

我们用不着讨价还价。 贵方是按什么原则定价的？ 这些竞争材料证明我们的价格是正确的。 这些竞争材料已经过时了。 这些公司的报价不能成为我们价格谈判的根据。 我们来把我方价格同我们的竞争对手的价格比较一下。 贵方根据设备的中等价格来计算价格是不正确的。 谢谢贵方给我们提供了价格划分的详细材料。 为了保证企业赢利，必须降低开发新产品的费用。 根据我们的惯例，小数部分应当四舍五入，分为整数。 我们愿意作出让步，给贵方以合理的折扣。 我们将考虑贵方的意见调整价格。 我们同意修改（降低）我们的价格。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。 详细请访问

www.100test.com