

10小时快速入门外贸操作15节(6)出口退税 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/33/2021\\_2022\\_10\\_E5\\_B0\\_8F\\_E6\\_97\\_B6\\_E5\\_BF\\_c28\\_33943.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/33/2021_2022_10_E5_B0_8F_E6_97_B6_E5_BF_c28_33943.htm) 第六节 出口退税 货物出口以后，国家会把一部分已经缴纳的增值税退回给你，这就是传说中的退税。退税退多少钱？根据你的产品类别，有不同的比率，就叫做退税率。那么，你经营的产品的退税率是多少呢？到这里来查看：<http://www.chinatax.gov.cn/tsl.jsp>。退税怎么算呢，简单地说就是：不含税价 × 退税率 但要注意这里的不含税价，指的是增值税发票上显示的“税前价”。主管退税的部门是国税局，退税前你得把从工厂拿到的增值税发票交给国税局做为凭据，没有增值税发票就拿不到退税，现在明白增值税发票的重要性了吧？那就是钱呵。退税非常重要，因为这是一大笔钱，是做外贸的利润的主要来源。你想啊，假如退税率是13%，你以含税价1000元买进的货物（也就是不含税价854.7元），就算原封不动1000元卖给老外，你也能从国家那里拿到111元。进一步说，你1000元拿到的货物，豁出去了900元倒卖给老外，“亏”了100元，可因为你能从国家那里拿到111元，实际上还赚了11元，太有趣了。事实上，由于现在市场竞争激烈，“亏本卖”在外贸的不少行业中几乎已经成为主流，\*的就是退税能补回来。特别注意！以上的算法并不准确，真正的退税计算要复杂一些，我们在以后的教程中还要讲到。这里简单化地讲解仅仅是“说明退税的大概意思，以得出一个概念：含税价买进的货物，即使你原封不动卖给国外客户，甚至更低一点价格卖，你也能赚钱，原因是国家给予的退税。” [入门教程花絮] 关于退税的常

见问题 在外贸10小时入门教程中提到了退税的基本概念。各位好汉提了不少问题，比较有代表性的鱿鱼集中回答如下：

1.请问退税的价格是按照我从工厂的那个拿货价吗？比如我1000元从工厂拿的价，退税率是13%，要退税就是退这个1000元的13%？答：不是。对于贸易性的公司做出口，增值税的计算依据是不含税价。因此，要根据增值税发票上显示的金额(税前金额)来乘以退税率。简便公式：进货含税价  $\div 1.17 \times$  退税率 也就是说，如果增值税率为17%，退税率为13%，进货含税价为1000，则退税金额为： $1000 / 1.17 \times 13\% = 111$ 元

2.那么有的工厂不愿意开增值税发票的，他给我的价格就变成了854.7元，那么这个不含17%税的价格不就比退回来13%的价格还划算吗？答：不。不含税就不会有增值税发票，而正规情况下按照国家规定没有增值税发票是不能出口的(更没有退税)。所以，当工厂以不含税价格卖货给你以后，你还得想办法从其它途径弄到增值税发票，这可是要花钱的（这可是违法操作哟），最后花费算起来跟你用含税价进货是一样的开销。此外注意，虽然规定是17%的增值税，但是因为各地、各行业有不同的税率或退返优惠，所以实际操作中工厂往往并不需要真的缴纳17%，这样一来，不含税价也就不会真的比含税价低17%那么多了。

3.工厂不开发票的话，对我方是否有损害？答：的确，实际操作中，很多小工厂是不开增值税发票给你的，因为他们没有取得开增值税发票的资格。这种情况下也能操作，因为你可以从其它途径弄到等额的增值税发票。所以，工厂不开票的，损害就是增加了你的工作量（当然也有法律风险哦），呵呵。价格术语是外贸特有的东西。因为咱们不可能跟客户面对面一手交钱一手

交货，总要长途运输的，因此就会产生各种运杂费。这些费用在计算价格的时候当然要包含进去。根据交货地点和方式的不同，运杂费自然就不同，所以，大家就规定了一些术语来表示不同的交货方式，以此衡量价格。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)