

10小时快速入门外贸操作15节(15)货代 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/33/2021_2022_10_E5_B0_8F_E6_97_B6_E5_BF_c28_33961.htm 第十五节 货代 前面我们已经知道，结交两三个货代好朋友对于咱们做外贸的很有用处。除了正常的货运业务外，关系“铁”的货代还可以在以下几个方面帮咱们的大忙：1.给咱们比较优惠的运价；2.帮助咱们“灵活处理”提单上的交货期。本来10号交货的，现在提单上显示6号装船，化解了迟交货的违约责任，即行话中的“倒签提单”。3.控制好货物的物权，在发现客户有诈的时候及时扣住货物。这一点主要通过货代提单需要在目的港“换单”才能提货的特点实现的。4.跟踪货物的动态，包括何时抵达目的港，客户是否已经办理提货等等。货代与船东有合作关系，可以网上查询船东的运输内部数据。5.可以帮助办理紧急出货，紧急报关等事宜。6.必要的时候可以代理出口，代办各种单证等。这些事情对于避免商业纠纷和风险防范很有好处，但没有货代帮忙咱们却难以办到。说白了，本来货代只管运输即可，这些事情大多属于“友情协助”的。因此，成功的外贸人身后，多半有个得力的货代朋友。如何选择好的货代？现在哪一行都竞争激烈，货代公司也数不胜数良莠不齐。如何找到合适的货代朋友呢？一方面，只要你做外贸，在网上发布过外贸商业信息，嗅觉灵敏的货代公司很快就会找到你来毛遂自荐，相信很多外贸朋友都接到过这样的电话和传真。另一方面，也可以在互联网上各类专业论坛去寻访，比如阿里巴巴网的商业论坛里就有专门的物流板块，那是货代朋友聚集交流的地方。去看看他们的交流、评论

，不但能增长国际货运知识，还能从中看出他们各自的水平和风格，进而与他们联系，了解情况酌情选择也是个好途径。此外，在Google等搜索引擎上以你所在城市及主要出货港口，加上“海运”之类的词组和搜索，也能找到很多货代公司的信息。收集一些货代公司的信息后，如何从中选择？主要看优势航线、价格和服务水平三方面。国际海运的航线很多，大致分为欧洲、地中海、美加、中东、印巴、东南亚（日韩）、中南美和非洲等。船东公司有各自的主营航线，在这些主营航线上船次多、价格优惠、代理点多，服务相对有保障。自然，所合作的船东不同，货代也就形成了各自的优势航线。根据咱们需要的航线，可以分别选择不同的货代。因此，与货代交往认识的时候，往往第一句话就会问“做哪条线比较有优势”。在货代介绍之后，留心比较他们自报的航线运价，看看是否真的比别人便宜些。价格比对时，还要注意，运费不但包括海运费，还有各类杂费，要问清楚货代所报价格的组成，以免误解。一般，连同各种杂费的运费总开支，行话叫做“AllIn”价。AllIn价才是比较接近咱们实际支出的价格，最有参考价值。服务水平方面，初期主要在交谈中观察感受货代对国际运输和航线的专业知识了解程度，是否熟悉从订舱到报关出货的整个流程各个细节等等。还可以在网上以这家货代名字为关键词搜索一下，侧面了解情况：是否做过登记，是否得到船东认可等等。初步接触感觉良好的，可以尝试合作一些小单，以便进一步磨合了解。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com