

创办境外加工贸易企业的经验之谈 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/33/2021\\_2022\\_\\_E5\\_88\\_9B\\_E5\\_8A\\_9E\\_E5\\_A2\\_83\\_E5\\_c28\\_33974.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/33/2021_2022__E5_88_9B_E5_8A_9E_E5_A2_83_E5_c28_33974.htm)

1.境外企业的创立和发展应有一个循序渐进的过程。可先采用以贸易为先导，由小到大，由合资到独资，由单一品种到多品种经营，逐步建立发散式营销网络的做法很有借鉴意义。2.在海外企业的发展过程中会出现许许多多的困难和问题，如：合作方的变化、市场行情的变化等等。亚洲金融危机后，境外企业的效益骤然下降，但未因暂时的困难而放弃这一基地，相反及时地采取了各种有效措施进行调整，如变更股权、调整产品品种和营销网络等以适应海外市场的变化，使海外企业不但能生存下来，还能够进一步发展壮大。其原因有以下几个：（1）企业进行海外投资有长远打算，这使它在困难面前不退缩，并能及时地采取各种方式解决困难。相反，游击队式的做法是难以持久的。（2）海外企业具有较强的应变能力，这是海外企业得以生存和发展的重要保证。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)