

从细节感受澳大利亚签证政策 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/331/2021\\_2022\\_\\_E4\\_BB\\_8E\\_E7\\_BB\\_86\\_E8\\_8A\\_82\\_E6\\_c107\\_331401.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/331/2021_2022__E4_BB_8E_E7_BB_86_E8_8A_82_E6_c107_331401.htm) 虽然澳大利亚的签证政策每年都会发生变化，甚至一年都会有几次调整，但是整体感觉是越变越合理，越变越科学。最近我们接触了几个案例充分的说明了这一点。例如，最近审理到几个学生家长以个人的名义从事买卖活动的案例，这些申请如果是在别的中介公司或者对签证政策把握不够透彻的公司来做的话，可能就会出现要求学生家长瞥开自己的生意，而另外找一个公司出一个看似简单，而实际上是风险很大的虚假的收入证明了。但是我们并没有沿用这个思路来指导客户准备签证材料。我们从真实出发，挖掘客户能够证明自己有良好的资金的材料。例如，有一个山西倒卖煤炭的客户，我们的做法是既然他以个人的名义做这个业务，必然涉及到货物由谁供应，以什么样的价格供应，供应量是多少；然后他又是以什么样的方式把这些煤炭销售给哪些公司或者单位，以什么样的价格，大概的销售量；那么两者之间的差额在减去必要的开支就应该是着客户的利润来源了。另外，如果客户的利润比较高或者业务比较好，那么他肯定会有一些最直接证据证明这个良好的交易状况，例如他们用来交易的银行帐户的往来记录，相关存款记录，家庭不动产的证明等等。在这个思路的指导下，我们直到客户提供了相关单位针对业务往来状况开的相关证明信，并在这些证明信的基础上提供了很多辅助材料，例如供应合同等，并针对家长的收入情况做了一个详尽的解释说明。结果证明我们的思路是完全正确的，虽然材料准

备的比较烦琐，我们在处理起来比较麻烦，但是因为所提供的任何材料都是真实可靠的，因此学生家长在接受使馆调查的时候，回复起来也很容易，因为所问的问题都是他每天接触的事务。有一个学生家长甚至都没有接受过任何电话调查就通过了使馆的评估。因此，不管使馆的政策如何变化，我们的原则是，从真实出发，实事求是的反映家长的收入情况，才能保证申请的高通过率。与别的国家相比，澳大利亚移民局更加注重申请材料的真实性和收入的合理解释，为了达到这个目的，他们采取了一系列的措施加强了对材料的调查和核对。其中，最为有力的措施就是，在最近一年以来推出了实地考察的制度；另外，就是加强了电话调查的难度，问及的问题更加全面和深入；举例说明：在05年递交的一个申请中，签证官一行人直接来到资金担保人所在工作单位直接考察，要求单位的相关人员给他们指出资金担保人的办公区域，办公桌，并要求打办公的抽屉大致看一下办公用品等。如果申请人的父母（担保人）不在办公室，他们会当场电话他们外出的原因并与单位其他工作人员核实说法是否一致，甚至打电话询问申请人的父母他们的办公环境情况，例如办公室窗帘什么颜色，办公桌上的水杯是什么材质的等等，以确认他们确实是单位的员工。由此可见，为了保证比较高的签证成功率，必须提供真实的签证材料，否则很难经的起移民局多种形式的调查。而且一旦因为虚假材料拒签，再签的难度也要加大很多。当然，不管是签证官的电话调查或者实地考察，都有因为各种无法预期的事情造成一些误会而导致的拒签，例如在通话的过程中电话因为信号不好或者电池没电突然中断，或者实地考察的时候所问的工作人员对于申请

人父母的情况并不了解，提供了错误的信息，等等。对于这种情况，并非就没有机会在提交申请，按照他们的政策，可以提出第二次申请，但是前提是必须能够合理解释第一次申请中出现的问题，并提供更加充分的材料证实此次申请所提供的材料是真实的。当然，二次申请的难度要相对大一些，成功率相对低一些，为了避免二次申请，最好的解决办法当然是第一次的时候就要严格按照移民局的政策要求提供真实可靠的申请材料。（本文作者：澳际出国留学签证部副经理刘敏）100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)