

加拿大二手车购买需防陷阱 PDF转换可能丢失图片或格式，
建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/337/2021_2022__E5_8A_A0_E6_8B_BF_E5_A4_A7_E4_c107_337144.htm 来了加拿大，没车就象少了条腿似的，非常不方便，甚至好多工作都不要你。所以新移民来了以后，很多人都赶着考驾照和买车。由于经济条件的限制，加上多数人以前没开过车，新上手的车有点磕磕碰碰也很难免，所以先买辆旧车是普遍的选择，而且多数人的预算在三、五千到七、八千这个范围内。这样价钱的车，选择范围最广的是去一些小DEALER那里买，因为厂家的大DEALER一般除了卖新车外，旧车一般都是比较好的留下自己卖，差一些的就倒给小DEALER卖，所以厂家大DEALER那里的旧车普遍都是年份比较新一些因此价格也比较高一些的，往往超出大家的预算。小DEALER为了卖掉车，往往采用一些看起来比较有吸引力的东西让你下单，这其中之一就是提供所谓免费的保修（WARRANTY），半年一年甚至两年三年，不一而足。别以为有了保修你这车就可以买得放心了，本冷水专家给你当头一盆冰水：这所谓得保修，只不过是一场骗局而已！当你交了钱取车，那小DEALER会给你一张保修卡，你这才知道，保修根本就不是卖车给你的DEALER提供维修服务，他们不过是花点钱从一些专门提供所谓保修服务的公司买的一个保修计划，比较常见的如AUTOGARD等，而这个保修计划的价格大约是在100多到200多加币。恐怕大多数人即使买了车也拿了保修卡，也从来没看过那保修卡上密密麻麻小得几乎要用放大镜才能看清楚的文字，到了车真出了问题才想起那保修卡，找到保修公

司，很快便傻眼了。俺第一次买旧车也一样，不过俺拿到保修卡就看了一遍，虽然感觉到这东西有点虚，但还没实际经历过需要保修的情况，等实际经历过一次，才明白这所谓的保修，从头到尾根本就是一场骗局！俺的车买回来刚三个月，因为那时候没工作，开得比较少，元旦刚过，那几天都下大雪没出门，停了3、4天，等要出门办事了，刚开出去几百米，机油警告灯亮了。赶快停车检查，发现机油少了很多，赶快到旁边加油站买了一瓶机油加进去，再启动检查，发现机油泄漏严重。不敢再开出去了，赶快把车开回家，找出保修单来准备找保修公司报修。这时又把保修单仔细看了一遍，感觉更不对劲了。保修单上写着，只保POWERTRAIN，基本上可以简单点理解为只报发动机和变速箱，而且要按他们规定的时间表到他们认可的地方做日常保养，要把保养证明寄给他们存档，这个俺做了不怕。而是只保这些东西内部有润滑油润滑着的地方，还不包括各种密封圈密封垫之类，等你以后开过车接触过一点维修后才知道，实际上内部出问题的可能性极小，出问题的往往都是密封垫皮带一类的东西，你所花的钱不过是保一个小概率事件，而你要付出的代价是必须到保修公司指定/认可的地方做日常保养，而这些地方的保养通常都比你自己能找到的价格贵不少。不管这么多，还是打电话给保修公司，他们让把车拖到他们指定的地方检查修理，告诉俺离俺家最近的地方是一个大约2公里远的地方，要拖车去的话大约需要四、五十刀，这么贵，俺决定买一桶机油加进去开过去，到了一看，是某些人口口声声要找的白人修车行。他们给检查了半天，又给保修公司打了无数电话，花掉4、5个小时后，说还是无法确定这是不是属于保修公

司出钱的范围，而且估计多半不属于保修范围，要不就俺自己出钱修，那就可以不用等保修公司了，可以马上修理。俺问修理要花多少钱，被告之要400出头，再加15 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问

www.100test.com