

政协委员关注“海归”创业融资 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/338/2021_2022__E6_94_BF_E5_8D_8F_E5_A7_94_E5_c107_338085.htm 我在议政 明明是位居世界尖端的高科技产品，在国内没人要，国外企业却以千万美元紧追不放追着买，“这是典型的中关村孵‘鸡’，‘蛋’却流往国外的例子。”中关村管委会副主任夏颖奇这样感叹。中关村“海归”国内融资难的问题，已被市政协委员关注。关于这一课题的调研活动也已经开始。市政协副主席黄承祥说：“现在愈加感觉到留学归来人员国内融资难是个值得关注的问题，市政协正在进行的这项调研课题，力求集中解决这一难题。”

案例 主打科研产品 国内没人要国外追着买 2002年6月，留美博士胡晖、崔彤哲、孙毅3人的核心团队归国创业，在中关村留学人员服务总部的帮助下，在国际孵化园创建海纳维盛公司。今年2月，该公司被在纳斯达克上市的威泰尔公司出资1800万美元并购，创下了中关村内罕见的高增长纪录，被“海归”圈子里认为是中关村创业企业中成功的范例。然而，当中关村管委会副主任夏颖奇谈到这件本该欣喜的事情时，再三重复的话却是：“但愿我们能够从中吸取到教训。这是典型的中关村孵‘鸡’，‘蛋’却流往国外的例子。”崔彤哲作为当事人在谈到公司发展时，也透露出了几许辛酸。海纳维盛公司自创业之初，就主打科研产品，主要是医疗远程图像传播诊断与会诊系统。使用这套系统，医生在电脑前，就可以为世界上任何一个角落的患者看病，且显示图像为三维和四维的效果，既可使诊断更加明确，也缩短了诊治时间与距离。而此前国际上最先

进的远程诊断技术，仅能够达到二维图像的水平。陷入融资僵局 美国上市公司出资1800万 作为海纳维盛的副总经理，崔彤哲承认，由于开发任务过于紧张，公司无法拿出大量时间寻找投资单位。但在产品研发阶段，尚不需公司费多少力气，国外就已有公司闻讯对这个产品表示出极大的兴趣。“原因很简单，大家都在同一个行业，都非常留意同行业的信息，哪里产生一家新企业，开始研制什么新型产品，很快就会受到关注。”美国威泰尔公司也是这样开始关注到海纳维盛和其研发的产品，并主动与中关村的创业企业接触的。显然，海纳维盛在国内并未受到这种关注，在研制阶段，国内基本无人去了解该项产品。“海纳维盛曾想到在国内寻找一些合作伙伴或吸引一些融资，”崔彤哲说，“当时我们希望能够融资到1000万美元。但主动找上门来的几家投资商，都觉得这个产品不是特别好懂，市场也不在国内。”就在这种僵局中，海纳维盛的主要创业人员已经十个月没有开出工资了。2003年年底，美国威泰尔公司经过长期商务谈判后表示，愿出资1800万美元并购海纳维盛公司，这是海纳维盛公司希望在国内市场融到资金的18倍。今年2月，威泰尔正式注资。海纳威盛得以起死回生，成为中关村内创业企业发展的奇迹。科技企业融资 高风险也能带来高回报 得到这项技术后，威泰尔公司以每台10万美元至20万美元的价格，开始在全球销售该系统，分布在全球的1500家甲级医院成为主要的客户。这样，不仅很快会赚回收购海纳维盛的成本，而且合并后进一步推出的新产品，会使威泰尔公司在该领域继续保持全球的领先。夏颖奇说：“奇怪的是，由美国公司来卖这套设备，尽管价格翻了好几倍，国内一些

医院却又开始表现出兴趣。”“我们的意思绝不是说在国外融资就不好，”崔彤哲说，“事实上，就企业而言，只要融资合适，来自国内还是来自国外，对我们都没有太大分别。我们只是认为，科技产品融资的确有风险，但与风险兼具的是高回报。如果当初国内有任何部门或者企业对我们公司进行投资，即便我们后来还是被威泰尔并购，国内投资商能够得到的回报也是相当高的。我们遗憾的是，国内企业没有抓住机会。”成功融资案例“海归”大多在海外融资据中关村管委会副主任夏颖奇介绍：“现在海归企业成功拿到的大额融资，几乎全部来自海外。”与海纳维盛经历类似的企业还有：韩少云等7名留学生组建的团队，在一间不足20平方米的小房间里，创建了达内科技公司，注册资金15万元人民币。这一在国内也属简陋的工作条件，却感动了美国风险投资商IDG公司，他们果断决定一期投资50万美元。留日博士王怀东创办的北京东盛和科贸公司，就从日本引进的城市环保项目与美国一家风险投资商签订了投资意向协议，总投资金额1000万美元。留美博士王立军归国创办的博维思公司，以“宽带网络电话交[1][2]下一页100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问

www.100test.com