

Ebay上的卖花先生 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/338/2021\\_2022\\_Ebay\\_E4\\_B8\\_8A\\_E7\\_9A\\_84\\_c107\\_338268.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/338/2021_2022_Ebay_E4_B8_8A_E7_9A_84_c107_338268.htm) 这段时间，在几个主要的中文论坛上，关于EBay上兼职作销售的讨论很热，让我自然就想到了Waller先生。认识Waller已经大半年时间了，当时他来参加我组织的“电子商务与自雇”交流活动。在活动中，他极力地主张大家联合起来在Ebay上作网络销售，我清楚地记得，为了证明在Ebay上销售的合理性，他提出以自己的Id公开x作为例，让所有对Ebay感兴趣的朋友跟踪观察，半年过去了，Waller在Ebay上的销售ID“Jingmart”从第一个月的纯利US\$52.81到现在第五个月的US\$1083.82，以每天1个小时左右的投入，最初大概CND\$700的投资成本，这样的盈利收入应该是相当可观的。那么Waller是如何走上在Ebay上作兼职销售条路，又是如何成功的呢？他是如何评价在Ebay上销售中国货品这个职业的呢？带着这些问题，我再次联系上了Waller，以下是访谈的具体内容：

Westking：能简单介绍一下你自己吗？

Waller：我现在的全职工作是一个程序员，2001年来到多伦多的，作为一个兼职的Ebay网络销售人员，已经快工作一年了。

Westking：你是如何找到在Ebay上作网络销售这种兼职工作的？

Waller：去年春节,一个偶然的的机会,我遇见了一个非常成功的全职网络商店经营人,在其影响下,我开始了网络销售,在这位前辈的指导下,我用他的Id(也就是网络商店)锻炼了将近6个月,可以说,通过这6个月的经历,我对如何开设一个成功的网络商店的步骤有了一定的了解,加上我个人的中国背景,我决心自己开始在EBay上销售商品，和你第一次见面的时

候，我自己刚刚单独注册了自己的Id-Jingmart，截止到现在，Jingmart的实际投入是资金CND\$700元，现在每天的时间投入大概是2个小时左右，从收入上我比较满意，Jingmart注册到现在五个月，纯利由US\$52.81到目前的US\$1083.82，Feedback达到120，这个成绩在浩瀚的Ebay销售人群中，的确还不算很好的。 Westking：你反复提到Ebay，能简单介绍一下吗？还有没有别的网络销售平台？ Waller：Westking,一听在这上边你就是外行了。Ebay是一个发展迅速的网络销售平台，2001年到2003年，在Ebay上的商品销售额，每年递增超过60 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)